



# COMUNE DI SESTU

Città Metropolitana di Cagliari

## DELIBERAZIONE DELLA GIUNTA COMUNALE

Numero 103 del 22.05.2018

COPIA

**Oggetto: Sistemi di valutazione della performance del personale e dei titolari di posizione organizzativa - approvazione bozze per l'avvio del confronto sindacale.**

L'anno duemiladiciotto il giorno ventidue del mese di maggio, in Sestu, nella sede comunale, alle ore 12:00, si è riunita la Giunta Comunale nelle persone dei Signori:

|                                     |           |   |
|-------------------------------------|-----------|---|
| SECCI MARIA PAOLA                   | SINDACO   | P |
| ZANDA ELISEO                        | ASSESSORE | P |
| BULLITA MASSIMILIANO                | ASSESSORE | P |
| RUGGIU NICOLA                       | ASSESSORE | P |
| PISU ANDREA                         | ASSESSORE | P |
| SECHI ROSALIA SIMONA GIOVANNA MARIA | ASSESSORE | A |
| PETRONIO LAURA                      | ASSESSORE | P |

Totale presenti n. 6    Totale assenti n. 1

Assiste alla seduta la Segretaria Generale GALASSO MARGHERITA.

Assume la presidenza SECCI MARIA PAOLA in qualità di Sindaco.

## LA GIUNTA COMUNALE

Richiamato il decreto legislativo n.150/2009 recante attuazione della legge n.15/2009 in materia di ottimizzazione della produttività del lavoro pubblico e di efficienza e trasparenza delle pubbliche amministrazioni e visti in particolare:

- l'articolo 3, a norma del quale la misurazione e la valutazione della performance sono volte al miglioramento della qualità dei servizi offerti dalle amministrazioni pubbliche, nonché alla crescita delle competenze professionali, attraverso la valorizzazione del merito e l'erogazione dei premi per i risultati perseguiti dai singoli e dalle unità organizzative in un quadro di pari opportunità di diritti e doveri, trasparenza dei risultati delle amministrazioni pubbliche e delle risorse impiegate per il loro perseguimento.

Ogni amministrazione pubblica è tenuta a misurare ed a valutare la performance con riferimento all'amministrazione nel suo complesso, alle unità organizzative o aree di responsabilità in cui si articola e ai singoli dipendenti, secondo le modalità indicate nel presente Titolo e gli indirizzi impartiti dal Dipartimento della funzione pubblica ai sensi dell'articolo 19 del decreto-legge n.90/2014, convertito, con modificazioni, dalla legge n.114/2014.

Le amministrazioni pubbliche adottano modalità e strumenti di comunicazione che garantiscono la massima trasparenza delle informazioni concernenti le misurazioni e le valutazioni della performance.

Le amministrazioni pubbliche adottano metodi e strumenti idonei a misurare, valutare e premiare la performance individuale e quella organizzativa, secondo criteri strettamente connessi al soddisfacimento dell'interesse del destinatario dei servizi e degli interventi.

- l'articolo 4, ai sensi del quale ai fini dell'attuazione dei principi generali di cui all'articolo 3, le amministrazioni pubbliche sviluppano, in maniera coerente con i contenuti e con il ciclo della programmazione finanziaria e del bilancio, il ciclo di gestione della performance.

Il ciclo di gestione della performance si articola nelle seguenti fasi:

- a) definizione e assegnazione degli obiettivi che si intendono raggiungere, dei valori attesi di risultato e dei rispettivi indicatori, tenendo conto anche dei risultati conseguiti nell'anno precedente, come documentati e validati nella relazione annuale sulla performance di cui all'articolo 10
  - b) collegamento tra gli obiettivi e l'allocazione delle risorse;
  - c) monitoraggio in corso di esercizio e attivazione di eventuali interventi correttivi;
  - d) misurazione e valutazione della performance, organizzativa e individuale;
  - e) utilizzo dei sistemi premianti, secondo criteri di valorizzazione del merito;
  - f) rendicontazione dei risultati agli organi di controllo interni e di indirizzo politico-amministrativo, ai vertici delle amministrazioni, nonché ai competenti organi di controllo interni ed esterni, ai cittadini, ai soggetti interessati, agli utenti e ai destinatari dei servizi.
- L'articolo 7 a norma del quale le amministrazioni pubbliche valutano annualmente la performance organizzativa e individuale; a tale fine adottano e aggiornano annualmente, previo parere vincolante dell'Organismo indipendente di valutazione, il Sistema di misurazione e valutazione della performance.

La funzione di misurazione e valutazione delle performance è svolta:

- a) dagli Organismi indipendenti di valutazione della performance di cui all'articolo 14, cui compete la misurazione e valutazione della performance di ciascuna struttura amministrativa nel suo complesso, nonché la proposta di valutazione annuale dei dirigenti di vertice ai sensi del comma 4, lettera e), del medesimo articolo;
- b) dai dirigenti di ciascuna amministrazione, secondo quanto previsto agli articoli 8 e 9;
- c) dai cittadini o dagli altri utenti finali in rapporto alla qualità dei servizi resi dall'amministrazione, partecipando alla valutazione della performance organizzativa dell'amministrazione, secondo quanto stabilito dagli articoli 8 e 19-bis.

Il Sistema di misurazione e valutazione della performance è adottato in coerenza con gli indirizzi impartiti dal Dipartimento della funzione pubblica ai sensi dell'articolo 3, comma 2, e in esso sono previste, altresì, le procedure di conciliazione, a garanzia dei valutati, relative all'applicazione del sistema di misurazione e valutazione della performance e le modalità di raccordo e integrazione con i documenti di programmazione finanziaria e di bilancio.

Dato atto che con delibera di Giunta n.215 del 13/11/2011 è stato approvato il Sistema di misurazione e valutazione delle performance attualmente in uso per il personale delle categorie e per i titolari di posizione organizzativa;

visto il Regolamento sull'ordinamento degli uffici e dei servizi approvato con deliberazione della Giunta n. 69 del 12/04/2011 ed in particolare l'articolo 45, comma 1, lett. a), ai sensi del quale la competenza alla redazione della proposta del Sistema di valutazione della performance e delle sue eventuali modifiche periodiche è attribuita al Nucleo di valutazione;

acquisite dal Nucleo di valutazione le bozze dei nuovi Sistemi di valutazione suddivisi per il personale delle categorie e per i titolari di posizione organizzative, aggiornati alle vigenti disposizioni in materia;

dato atto che come previsto dall'articolo 5, comma 3, lettera b) del Contratto collettivo nazionale di lavoro (CCNL) del comparto Funzioni Locali del 21/05/2018 i criteri generali dei sistemi di valutazione della performance sono oggetto di confronto sindacale;

ritenuto di dover procedere all'approvazione delle bozze predisposte dal Nucleo di valutazione dando mandato alla delegazione di parte datoriale affinché esperisca il previsto confronto sindacale per l'adozione definitiva dei nuovi Sistemi di misurazione e valutazione della performance, previo parere vincolante dell'Organismo indipendente di valutazione;

acquisito, ai sensi dell'articolo 49 del decreto legislativo n. 267/2000, il solo parere favorevole in ordine alla regolarità tecnica, che si riporta in calce, in quanto la presente non determina maggiori spese o diminuzioni di entrata per l'Ente;

con votazione unanime,

**DELIBERA**

per le motivazioni esposte in premessa:

di approvare le bozze dei Sistemi di misurazione e valutazione delle performance del personale delle categorie e dei titolari di posizione organizzativa allegati alla presente;

di disporre che copia della presente deliberazione sia trasmessa alle Organizzazioni Sindacali Territoriali firmatarie del vigente CCNL del comparto Funzioni Locali ed alle R.S.U. per il previsto confronto sindacale;

di dare atto che l'approvazione definitiva dei Sistemi di misurazione e valutazione delle performance in esame è rimessa a successivo provvedimento giuntale, da assumersi al termine del previsto confronto sindacale e previo parere favorevole e vincolante del Nucleo di valutazione;

di dichiarare, con separata votazione resa unanime, la presente deliberazione immediatamente eseguibile, ai sensi dell'articolo 134, comma 4, del citato decreto legislativo n.267/2000.

PARERE ex art. 49 del D. Lgs 18.08.2000 n.267, in ordine alla

**Regolarità tecnica: FAVOREVOLE**

Data 22/05/2018

IL SEGRETARIO GENERALE  
F.TO MARGHERITA GALASSO

Il presente verbale viene letto, approvato e sottoscritto.

IL SINDACO  
F.TO MARIA PAOLA SECCI

LA SEGRETARIA GENERALE  
F.TO MARGHERITA GALASSO

**ESECUTIVITA' DELLA DELIBERAZIONE**

La presente deliberazione è divenuta esecutiva il 22/05/2018 per:

a seguito di pubblicazione all'albo pretorio di questo Comune dal **25/05/2018** al **09/06/2018** (ai sensi dell'art. 134, comma 3, D. Lgs.vo n° 267/2000);

a seguito di dichiarazione di immediata eseguibilità (ai sensi dell'art. 134, comma 4, D. Lgs.vo n° 267/2000);

**CERTIFICATO DI PUBBLICAZIONE**

La presente deliberazione è stata messa in pubblicazione all'Albo Pretorio del Comune il giorno 25/05/2018, dove resterà per 15 giorni consecutivi e cioè sino al 09/06/2018

LA SEGRETARIO GENERALE  
F.TO MARGHERITA GALASSO

Copia conforme all'originale per uso amministrativo.

Sestu, 25.05.2018



# COMUNE DI SESTU

## Sistema di Misurazione e Valutazione delle Performance dei Titolari di Posizione Organizzativa

Approvato con Del. GC. n. \_\_\_\_\_ del \_\_\_\_\_ 2018

|  |    |
|--|----|
| Capo I .....   | 3  |
| Il sistema di Misurazione e di Valutazione della Performance .....   | 3  |
| Art. - 1 - Oggetto e Definizioni .....   | 3  |
| Art. -2- Finalità.....   | 5  |
| Art. - 3- Ambito di applicazione ed esclusioni.....  | 5  |
| Art. - 4- Ruoli e Responsabilità .....   | 5  |
| Art. - 5 - Strutture operative di supporto alle attività dell’Organo di Valutazione.....                   | 6  |
| Capo II .....  | 7  |
| Programmazione e Ponderazione degli Obiettivi .....  | 7  |
| Art. - 6 - La programmazione operativa degli obiettivi .....   | 7  |
| Art. - 7 - La Classe di appartenenza degli obiettivi .....   | 9  |
| Art. - 8 - La Ponderazione degli Obiettivi.....  | 10 |
| Art. - 9 - La Ponderazione degli Comportamenti.....  | 11 |
| Art. - 10 - Parametri di misurazione .....   | 12 |
| Art. - 11- La Validazione .....  | 13 |
| Art. - 12 - Catalogo e Indicatori dei Comportamenti professionali.....                                     | 14 |
| Capo III.....  | 14 |
| Misurazione e Valutazione delle Performance - .....  | 14 |
| Art. - 13 - La Misurazione della Performance Organizzativa e della Performance Individuale ....            | 14 |
| Art. - 14 - Il monitoraggio delle Performance .....  | 15 |
| Capo IV La Valutazione Finale.....   | 15 |
| Art.-15 -Le fasi della Valutazione .....   | 15 |
| Art.- 16 - La valutazione della Performance Organizzativa e Individuale .....                              | 15 |
| Art. -17- La valutazione dei comportamenti.....  | 16 |
| Art. - 18 -Le metriche di Valutazione.....   | 17 |
| Art. - 19 - Determinazione dell’esito della valutazione della Performance Organizzativa e Individuale..... | 18 |
| Art.-20- Le Schede di valutazione della performance .....  | 18 |
| Art. - 21- La Differenziazione delle Valutazioni.....  | 20 |
| Art. - 22 - Colloquio Finale .....   | 20 |
| Art. - 23 - Proposta di Valutazione.....   | 21 |
| Capo V conciliazione .....   | 21 |
| Art. - 24 - Disciplina di Conciliazione .....  | 21 |
| Capo VI.....   | 22 |
| Rendicontazione .....  | 22 |
| Art. - 25 - Relazione Finale sulle Performance .....   | 22 |

|   |    |
|---|----|
| Art. - 26 - Relazione annuale sul funzionamento complessivo del Sistema (art. 14, comma 4, lett. a) del d.lgs. 150/2009 ..... | 22 |
| Capo VII Norme finali.....  | 22 |
| Art. - 27 - Criteri di accesso al premio.....   | 22 |
| Art. - 28 - Entrata in vigore .....   | 22 |
| Art. - 29 - Norma Transitoria.....  | 23 |



## PREMESSA

L'art. 7 del D.Lgs 150/09, in materia di ottimizzazione della produttività del lavoro pubblico e di efficienza e trasparenza delle pubbliche amministrazioni, come modificato dal D.lgs. n. 74 del 25.05.2017, prevede che ciascuna amministrazione pubblica debba valutare annualmente la Performance Organizzativa ed Individuale e a tal fine adotta con apposito provvedimento il Sistema di misurazione e valutazione della Performance.

Il presente documento ha lo scopo di illustrare i criteri e i metodi per la valutazione dei Titolari di PO, anche con riferimento agli obblighi, in capo al lavoratore, che derivano dalla legge, dalla contrattazione collettiva, dal contratto individuale e dai codici di comportamento.

Per l'introduzione del Sistema intervengono:

1. l'Organo di Valutazione, tenuto a validare annualmente con apposito parere vincolante il Sistema di Misurazione e Valutazione delle Performance;
2. l'Organo di indirizzo politico-amministrativo, tenuto ad adottare in via formale il nuovo Sistema di Misurazione e Valutazione delle Performance.

Il presente sistema di valutazione è aggiornato agli indirizzi metodologici e alle indicazioni di carattere generale forniti con le linee guida del Dipartimento della Funzione Pubblica - Ufficio per la valutazione delle Performance.

## Capo I

### Il sistema di Misurazione e di Valutazione della Performance

#### Art. - 1 - Oggetto e Definizioni

1. Il *Sistema di Misurazione e di Valutazione della Performance* (SMVP) è un insieme di tecniche e processi che contribuiscono ad assicurare il corretto svolgimento delle funzioni di programmazione, misurazione, valutazione e rendicontazione della Performance.
2. Il sistema descrive l'intero Ciclo della Performance e si articola, secondo l'articolo 4, comma 2, del D.Lgs 150/09, nelle seguenti fasi: a) definizione e assegnazione degli obiettivi che si intendono raggiungere, dei valori attesi di risultato e dei rispettivi indicatori; b) collegamento tra gli obiettivi e l'allocazione delle risorse; c) monitoraggio in corso di esercizio e attivazione di eventuali interventi correttivi; d) misurazione e valutazione della Performance Organizzativa e Individuale; e) rendicontazione dei risultati agli organi di indirizzo politico-amministrativo;
3. Per quanto concerne l'utilizzo dei sistemi premianti, secondo criteri di valorizzazione del merito, si rinvia alle disposizioni di cui all'art. 27.

4. Il sistema descrive:
- a. le fasi, i tempi, le modalità, i soggetti e le responsabilità del processo di misurazione e valutazione della Performance;
  - b. le procedure di conciliazione relative all'applicazione del Sistema di misurazione e valutazione della Performance;
  - c. le modalità di interazione con i sistemi di controllo esistenti;
  - d. le modalità interazione con i documenti di programmazione finanziaria e di bilancio.
5. Per *misurazione* si intende l'attività di quantificazione del livello di raggiungimento dei risultati e degli impatti da questi prodotti su utenti e stakeholder, attraverso il ricorso ad indicatori. Attraverso la misurazione vengono quantificati i risultati raggiunti dall'amministrazione nel suo complesso, i contributi delle articolazioni organizzative e dei gruppi (Performance Organizzativa), i contributi individuali (Performance Individuale).
6. Per *valutazione* si intende l'attività di analisi e di interpretazione dei valori misurati, che tiene conto dei fattori di contesto che possono avere determinato l'allineamento o lo scostamento rispetto ad un valore di riferimento.
7. La *Performance Organizzativa* misura l'insieme dei risultati attesi dell'amministrazione nel suo complesso. Essa permette di programmare, misurare e poi valutare come l'organizzazione utilizza le risorse a disposizione (efficienza) per erogare servizi adeguati alle attese degli utenti (efficacia), al fine ultimo di creare valore pubblico, ovvero di migliorare il livello di benessere sociale ed economico degli utenti e degli stakeholder (impatto).
8. La *Performance Individuale* misura il contributo fornito da un individuo nel raggiungimento degli obiettivi dell'amministrazione e dei comportamenti agiti nell'esecuzione degli stessi, ed è distinta in a) Performance Individuale collegata alla Performance Organizzativa dell'Ente; b) Performance Individuale collegata al raggiungimento di obiettivi specifici assegnati al CdR e ai Comportamenti Professionali.
9. I *Comportamenti* sono azioni osservabili che l'individuo mette in atto per raggiungere un risultato e pertanto attiene al "come" viene: a) resa la prestazione lavorativa; b) interpretato il ruolo di Titolare di PO.
10. Gli *outputs* sono definiti come i beni e servizi forniti da un'amministrazione ai cittadini, alle imprese operanti nel territorio.
11. Gli *outcomes* sono definiti come gli impatti o le conseguenze delle politiche pubbliche, dei programmi e delle attività di governo sulla comunità amministrata. Gli outcomes riflettono i risultati intenzionali e non intenzionali dell'azione di governo.

## Art. -2- Finalità

1. La Misurazione e Valutazione della Performance fornisce ai cittadini delle informazioni sintetiche su risultati conseguiti dall'amministrazione a fronte dell'utilizzo di risorse pubbliche, ed è finalizzata:
  - al miglioramento della qualità dei servizi offerti dall'Ente, secondo criteri strettamente connessi al soddisfacimento dell'interesse del destinatario dei servizi e degli interventi;
  - al miglioramento dell'allocazione delle risorse fra le diverse strutture, premiando quelle virtuose e di eccellenza e riducendo gli sprechi e le inefficienze;
  - alla crescita delle competenze professionali del personale, attraverso la valorizzazione del merito e l'erogazione dei premi per i risultati perseguiti dai singoli e dalle unità organizzative di riferimento.
2. I risultati dell'attività di misurazione e valutazione delle Performance verranno resi accessibili al fine di garantire la massima trasparenza dell'attività svolta dall'organo competente.

## Art. - 3- Ambito di applicazione ed esclusioni

1. Le disposizioni contenute nel presente documento disciplinano il Sistema di Misurazione e Valutazione delle Performance dei Titolari di PO dell'Ente il cui rapporto di lavoro è disciplinato dall'articolo 2, comma 2, del decreto legislativo 30 marzo 2001, n. 165 e ss.mm.ii.
2. L'accertata violazione dei codici di comportamento e di disciplina da cui sia derivata l'applicazione di sanzioni disciplinari, superiori al rimprovero scritto, salvo diverse disposizioni contenute nel regolamento per i procedimenti disciplinari, esclude il Titolare di PO destinatario della sanzione, dalla valutazione e conseguentemente dalla partecipazione alla distribuzione delle premialità connesse alle performance.
3. L'avvio di un procedimento disciplinare a carico del soggetto valutato, determina la sospensione del processo valutativo in corso.

## Art. - 4- Ruoli e Responsabilità

1. All'organo di indirizzo politico-amministrativo compete l'esercizio della funzione di indirizzo e la definizione degli obiettivi da perseguire e dei programmi da attuare secondo quanto previsto al comma 2 dell'art.6.
2. Ai titolari di PO compete la responsabilità dei programmi di bilancio assegnati ai CdR medesimi, dell'attività amministrativa e dei relativi risultati, nonché la partecipazione al processo di

programmazione, secondo quanto previsto al comma 2 e ss. dell'art. 6, compreso il processo di monitoraggio e di valutazione, sia come soggetti valutatori che come soggetti valutati.

3. L'Organo di Valutazione fornisce, lungo tutto il ciclo di gestione delle Performance, un supporto metodologico volto ad assicurare efficacia, solidità e affidabilità al SMVP. Nello specifico svolge:

- a) Il presidio tecnico metodologico del SMVP che si esprime prevalentemente attraverso la formulazione del parere vincolante sullo stesso;
- b) La Validazione del piano degli obiettivi di Performance/Piano Performance;
- c) Il monitoraggio della Performance Organizzativa e Individuale, ovvero la verifica dell'andamento della Performance dell'amministrazione rispetto agli obiettivi programmati e segnalazione all'organo di indirizzo politico dell'esigenza di interventi correttivi;
- d) La validazione della Relazione sulla Performance e la Relazione annuale sul funzionamento del SMVP;
- e) La proposta di valutazione annuale della Performance *Organizzativa e Individuale* dei Titolari di PO e trasmissione all'organo di indirizzo politico-amministrativo;
- f) L'attività di promozione e attestazione dell'assolvimento degli obblighi relativa alla trasparenza e all'integrità di cui all'art. 14, comma. 4, lett. g), del D.lgs. n. 150/2009;

#### **Art. - 5 - Strutture operative di supporto alle attività dell'Organo di Valutazione**

1. L'interazione fra Organo di Valutazione e Amministrazione è strutturata in modo tale da garantire una visione sistemica del ciclo della misurazione e valutazione delle performance, nonché assicurare segnalazioni tempestive sugli scostamenti a cui potranno seguire interventi correttivi rispetto a quanto programmato.

2. L'amministrazione, anche attraverso apposite misure organizzative, assicura che siano messe a disposizione preliminarmente le informazioni necessarie ai valutatori relativamente ai risultati organizzativi e individuali. A tale scopo, può essere individuata una struttura dedicata, o in assenza potrebbero essere individuati dei referenti che facilitino la comunicazione ed il coordinamento tra tutte le fasi del processo.

3. Tale struttura può offrire il proprio qualificato e coordinato contributo nelle seguenti attività: a) coordinamento esecutivo di tutto il processo della valutazione (calendarizzazione dei colloqui, verbalizzazione delle sessioni di lavoro, verifica del rispetto della tempistica, etc.); b) gestione organizzativa degli incontri di calibrazione di cui al comma 3 dell'art. 21 del presente SMVP.

4. In assenza di una struttura organizzata, il Segretario Comunale dell'Ente supporterà l'Organo nelle attività di misurazione e valutazione al fine di garantire il pieno accesso alle informazioni.

5. Nello svolgimento delle sue attività l'Organo di Valutazione ha pieno accesso alle informazioni rilevanti e alla conoscenza dei fenomeni gestionali ed amministrativi. I suoi componenti sono tenuti al rispetto dei vincoli di riservatezza.

## Capo II

### Programmazione e Ponderazione degli Obiettivi

#### Art. - 6 - La programmazione operativa degli obiettivi

1. Il Ciclo della Misurazione e Valutazione delle Performance prevede, secondo le sequenze temporali di cui ai successivi commi (e come esemplificato nella tab.1 del successivo art. 11), la definizione ed assegnazione degli obiettivi di Performance Organizzativa e di quelli specifici di Performance Individuale, compresi i comportamenti professionali per ciascun Titolare di PO, dei relativi valori attesi e dei rispettivi indicatori di misurazione tenendo anche conto dei risultati conseguiti nell'anno precedente, come documentati e validati nella *relazione annuale sulla Performance* dell' Ente.

2. L'Organo Esecutivo dell'Ente provvede, di norma, entro 30 giorni dall'approvazione del Bilancio di previsione, in collaborazione con i Titolari di PO, alla definizione del *Piano degli obiettivi di Performance* e dei *comportamenti*, all'approvazione e alla contestuale assegnazione.

3. Il requisito dell'adozione formale degli obiettivi è elemento costitutivo del processo di Misurazione e Valutazione delle Performance, pertanto l'eventuale assenza ne inibisce l'avvio. Non saranno valutate le eventuali modifiche/integrazioni e/o cessazioni di obiettivi intervenute nell'esercizio di riferimento in assenza di formalizzazione.

4. L'organo esecutivo dell'Ente in collaborazione con i Titolari di PO provvederà alla individuazione degli obiettivi di cui al comma 1, tenendo in debito conto, anche ai fini della loro validazione, i requisiti previsti dall'art. 5 del D.Lgs 150/09 ss.mm.ii. Pertanto, gli obiettivi devono essere:

- a) rilevanti e pertinenti rispetto ai bisogni della collettività, alla missione istituzionale, alle priorità politiche ed alle strategie dell'amministrazione<sup>1</sup>;
- b) specifici e misurabili in termini concreti e chiari;
- c) tali da determinare un significativo miglioramento della qualità dei servizi erogati e degli interventi;
- d) riferibili ad un arco temporale determinato, di norma corrispondente ad un anno;
- e) confrontabili con le tendenze della produttività dell'amministrazione con riferimento, ove possibile, almeno al triennio precedente;
- f) correlati alla quantità e alla qualità delle risorse disponibili.

---

<sup>1</sup> Desumibile dal confronto con il Documento Unico di Programmazione.

5. Fatte salve le tempistiche di cui al comma 2, l'Amministrazione in rapporto a quanto previsto nel proprio Documento Unico di Programmazione (DUP) e mediante l'utilizzo di apposita scheda di programmazione per la definizione degli obiettivi annuali, dovrà specificare per ciascun obiettivo:
- a. la classe di performance di appartenenza (Obiettivo di Performance Organizzativa /Obiettivo Specifico di Performance Individuale) secondo la disciplina di cui al successivo art.7;
  - b. le eventuali risorse finanziarie necessarie al conseguimento dell'obiettivo;
  - c. l'indirizzo strategico di riferimento;
  - d. la missione e il programma afferente;
  - e. il Responsabile Primario - cui competono le azioni prevalenti dell'obiettivo - e quelli Secondari;
  - f. la descrizione sintetica dell'obiettivo comprensivo del risultato/valore atteso e il Peso.
6. È prerogativa dell'Ente, aggiornare, integrare, modificare e/o cessare, anche su richiesta/proposta del Titolare di PO, gli obiettivi di Performance nel corso dell'esercizio di riferimento. Le eventuali modifiche e/o cessazioni degli obiettivi già attribuiti, non possono essere attuate nei trenta giorni antecedenti la data di conclusione dell'obiettivo, salvo il verificarsi di eventi imprevedibili tali da alterare l'assetto dell'organizzazione e delle risorse a disposizione. Nella relazione finale sulla Performance, di cui all'art. 10 del D.Lgs 150/2009 ss.mm.ii., sono riportati gli obiettivi di performance modificati o integrati, con specifica indicazione delle variazioni verificatesi durante l'esercizio.
7. Gli obiettivi potranno avere una declinazione annuale e/o triennale, in quest'ultimo caso gli obiettivi annuali rappresentano i traguardi intermedi da raggiungere al fine di assicurare il conseguimento dell'obiettivo triennale cui si riferiscono.
8. Entro i successivi 15 gg dalla data formalizzazione degli obiettivi di cui al comma 3, se trattasi di Obiettivo di Performance Organizzativa, il Responsabile Primario, provvederà in collaborazione con i Responsabili Secondari a definire:
- a) le fasi, attività previste, tempi di esecuzione e i rispettivi risultati attesi (output) da realizzare per il raggiungimento dell'obiettivo;
  - b) il peso di ciascuna delle attività/compiti specifici attribuiti a ciascun Titolare di PO coinvolto;
  - c) gli indicatori di risultato;
  - d) le unità organizzative che devono contribuire al raggiungimento dei risultati attesi (ruoli e responsabilità), sulla base di quanto stabilito alla precedente lett. a);
  - e) la trasmissione all'Organo di Valutazione della pianificazione esecutiva di cui trattasi.
9. Al termine del processo di programmazione, l'Organo di Valutazione provvede alla Validazione del Piano degli Obiettivi di performance secondo la disciplina di cui all'art. 11 del presente SMVP.

10. A seguito della Validazione, i Titolari di PO provvederanno a cascata, entro i successivi 15 gg, ad assegnare formalmente ai rispettivi collaboratori, mediante l'ausilio di apposite schede<sup>2</sup>, gli obiettivi, compresi i comportamenti, e i rispettivi risultati attesi quale contributo da conseguire sia per il raggiungimento dell'obiettivo di Performance Organizzativa nonché per quelli specifici di Performance Individuale.

### Art. - 7 - La Classe di appartenenza degli obiettivi

1. In fase di programmazione degli obiettivi di cui al precedente articolo, verrà assegnata la classe di appartenenza degli stessi (performance organizzativa o individuale) sulla base di due distinti criteri: a) Dimensione; b) Contenuto;

#### a) Performance Organizzativa:

Appartengono a questa classe gli obiettivi che riguardano l'amministrazione nel suo complesso e l'insieme dei CdR dell'Ente.

In base al contenuto, in conformità all'art. 8 del D.Lgs. n. 150/2009, gli obiettivi di performance organizzativa possono rappresentare le modalità operative dell'azione di un'organizzazione pubblica, mediante: a) l'utilizzo efficace dei fattori produttivi a disposizione con particolare riferimento al contenimento ed alla riduzione dei costi, b) l'attuazione dei piani e programmi, c) la modernizzazione e il miglioramento qualitativo dell'organizzazione e delle competenze professionali, d) la rilevazione del grado di soddisfazione dei destinatari delle attività e dei servizi.

Nello specifico gli obiettivi afferenti a questo ambito della performance organizzativa riguardano congiuntamente, ovvero disgiuntamente:

a1) *l'organizzazione dei fattori produttivi*<sup>3</sup>. Rientrano in questo ambito organizzativo gli obiettivi finalizzati a modernizzare le modalità di produrre/erogare i propri servizi (dematerializzazione; servizi on line; efficientamento dei processi di programmazione<sup>4</sup>); migliorare l'organizzazione della produzione /razionalizzazione del lavoro (distribuzione del lavoro, errori nella produzione, dimensionamento della catena produttiva<sup>5</sup>) compresa la gestione e la formazione delle risorse umane; la funzionalità organizzativa dell'ente e quindi l'insieme delle regole formali e informali (compresi i ruoli) che disciplinano la produzione dei beni e servizi dell'Ente.

---

<sup>2</sup> In allegato al presente SMVP

<sup>3</sup> fattori produttivi sono gli strumenti, beni o servizi strumentali

<sup>4</sup> Ad es. un obiettivo in questo senso potrebbe riguardare la produzione dei documenti di programmazione come il bilancio

<sup>5</sup> In breve se la catena di produzione è troppo lunga; se ci sono ridondanze etc.

a2) *l'efficienza nell'impiego delle risorse*. In quest'ambito rientrano gli obiettivi finalizzati a garantire l'efficienza nell'impiego delle risorse economiche<sup>6</sup> a disposizione nell'Ente mediante, ad es. il pieno e flessibile utilizzo delle stesse nei diversi CdR. In tale ambito possono essere individuati obiettivi afferenti al contenimento o razionalizzazione del costo dei fattori produttivi;

a3) *l'attuazione di piani e programmi*. Rientrano in quest'ambito l'attuazione di tutto quanto previsto nei documenti di programmazione operativa dell'Ente, nonché quanto previsto dal legislatore nazionale in materia di Anticorruzione, Trasparenza, Controlli Interni.

a4) *la qualità e quantità delle prestazioni e dei servizi erogati*. In quest'ambito rientrano gli obiettivi che mirano ad assicurare un determinato standard quali/quantitativo di servizi e che fissano la qualità attesa dei servizi in termini di: tempestività; accessibilità etc.<sup>1</sup> Rientrano altresì in questo ambito la misurazione e valutazione del grado di soddisfazione dei cittadini sulla qualità dei servizi erogati.

- a5) *attuazione delle politiche rispetto ai bisogno finali della collettività*. Rientrano in quest'ambito specifico della Performance Organizzativa obiettivi che mirano a generare determinati effetti sulla collettività pertanto riguardano obiettivi il cui risultato finale non coincide con la produzione di uno specifico output (es. un atto amministrativo) bensì è strumentale alla produzione di un effetto (outcome<sup>7</sup>) che costituisce il risultato conclusivo su cui l'Organo di Valutazione effettuerà la misurazione e valutazione del grado di conseguimento dell'effetto atteso. In questo ambito rientrano altresì gli obiettivi di partecipazione dei cittadini alla scelte della politica (bilancio partecipato; sistema di rendicontazione etc.)

## **b) Performance Individuale:**

Appartengono a questa classe gli obiettivi che possono riguardare uno o più CdR. In base al contenuto, in conformità all'art. 9 del D.Lgs. n. 150/2009, gli obiettivi di performance individuale riguardano la produzione di un risultato specifico da parte di un CdR non ascrivibile all'amministrazione nel suo complesso, e a cui, tuttavia, possono concorrere anche altri CdR<sup>8</sup>.

## **Art. - 8 - La Ponderazione degli Obiettivi**

1. L'Organo Esecutivo dell'Ente attribuisce, a ciascuno degli obiettivi definiti in sede di programmazione, un *peso* necessario per il calcolo del risultato sintetico di performance del Titolare di PO valutato. Il peso è determinato attraverso una scala di giudizio che consente di definire per ciascuno degli

<sup>6</sup> Potrebbe riguardare anche l'efficienza nella gestione delle risorse umane assegnate; le risorse strumentali; l'efficienza nell'utilizzo del tempo di lavoro

<sup>7</sup> Ad es. gli interventi realizzati hanno migliorato la qualità della vita dei cittadini

<sup>8</sup> Ad es. la riduzione della dispersione scolastica di una certa % è un obiettivo del CdR che si occupa di diritto allo studio a cui tuttavia può concorrere anche il CdR dei servizi Sociali che si occupa di interventi di sensibilizzazione nei confronti dei genitori degli alunni a rischio etc.)



obiettivi: l'Importanza, l'Impatto all'Esterno, la Complessità e la realizzabilità a cui si associano dei valori numerici come appresso indicati:

- a) Importanza: Alta = 5; Media = 3; Bassa = 1;
- b) Impatto all'esterno: Alto = 5; Medio = 3; Basso = 1;
- c) Complessità: Alto = 5; Medio = 3; Basso = 1;
- d) Realizzabilità<sup>9</sup>: Alto = 1; Medio = 3; Basso = 5;

Il peso assoluto per ciascun obiettivo è dato dalla somma dei valori assegnati.

2. La sommatoria dei pesi assoluti inerenti il contributo dato alla Performance Organizzativa concorre nella misura del 60% del peso complessivo, mentre il peso attribuito alla Performance Individuale (comprensiva dei Comportamenti) rileva per il 40%.

3. In fase di Pianificazione operativa di cui al comma 8 dell'art. 6, il Titolare di PO responsabile primario, in collaborazione con i Titolari di PO dei CdR coinvolti nella realizzazione degli obiettivi di Performance Organizzativa, provvede alla ponderazione delle attività/compiti specifici assegnati a ciascun Titolare di PO e in funzione del peso assegnato a ciascun obiettivo. La ponderazione è determinata per ciascuna delle attività/compiti in cui si articola la pianificazione esecutiva dell'obiettivo in funzione della percentuale di partecipazione.

4. L'obiettivo di performance individuale è pesato secondo la procedura di cui al comma 1.

### Art. - 9 - La Ponderazione degli Comportamenti

1. Il peso dei comportamenti professionali è definito dal Sindaco e/o Assessore di riferimento, con il supporto tecnico dell'Organo di Valutazione, in alternativa previo consenso, è definito dall'Organo di valutazione in collaborazione con il Segretario dell'Ente.

2. Il peso viene determinato in relazione all'importanza e all'impatto all'esterno del comportamento a cui si associano dei valori numerici come appresso indicati:

Importanza: Alta = 5    Media: M = 3    Bassa: B = 1

Impatto all'esterno: Alta = 5    Medio: M = 3    Basso: B = 1

3. Il peso assoluto per ciascun comportamento è dato dalla somma dei valori assegnati e concorre alla valutazione della performance Individuale (comprensiva degli obiettivi specifici) per il 40% della Valutazione complessiva del Titolare di PO.

---

<sup>9</sup> La pesatura di tale elemento è inversamente proporzionale. Se l'obiettivo è semplice da raggiungere e non sussistono elementi esterni che possono inficiare il raggiungimento dell'obiettivo, il punteggio da assegnare alla realizzabilità è = A

## Art. - 10 - Parametri di misurazione

1. I Titolari di PO provvederanno a completare la fase di Programmazione, corredando ciascuno degli obiettivi di specifici indicatori di misurazione secondo le indicazioni di cui ai commi successivi.
2. Costituiscono parametro di misurazione le seguenti dimensioni:
  - **Lo stato delle risorse**, che misura la capacità dell'amministrazione di un utilizzo razionale delle risorse a disposizione (umane, economico-finanziarie e strumentali) rispetto allo scopo (ad es. la capacità di programmazione e di spendita delle risorse evitando avanzi/immobilizzazioni di risorse da parte di un CdR;
  - **L'efficienza** che esprime la capacità di utilizzare le risorse (input) in modo sostenibile e tempestivo nel processo di produzione ed erogazione del servizio (output) o, in altri termini, la capacità di produrre beni e servizi minimizzando il tempo e/o le risorse impiegate.
  - **L'efficacia**, esprime l'adeguatezza dell'output erogato rispetto alle aspettative e alle necessità degli utenti (interni ed esterni). L'efficacia dell'azione di una amministrazione è misurata su due distinti assi: a) *efficacia oggettiva* (ad es: correttezza dell'output prodotto/erogato rispetto a quello programmato; tempestività di risposta/intervento; i tempi di attesa; il numero di errori commessi; il numero dei richiami dell'utenza per l'integrazione documentale; accessibilità/possibilità di accesso tramite web; b) *efficacia soggettiva* o percepita che misura la percezione che gli utenti hanno del servizio tramite indagini di *customer satisfaction*, *interviste* o *focus group*. In merito a quest'ultimo parametro, l'ente provvederà alla definizione ed adozione di adeguato strumento finalizzato alla rilevazione/misurazione e comparazione del grado di soddisfazione dei cittadini in merito alla qualità dei servizi erogati;
  - **L'impatto**, che esprime il contributo dato dall'amministrazione alla realizzazione dell'impatto/effetto generato da una determinata attività (servizio/progetto) sui destinatari diretti (utenti) o indiretti (ad es. se l'impatto atteso è la riduzione della di fenomeni di abbandono dei rifiuti, verranno misurati gli effetti che i progetti specifici (potenziamento e qualificazione dell'attività di prevenzione/controllo, interventi mirati di educazione al rispetto dell'ambiente ecc.) hanno reso rispetto al target.
3. Il set di indicatori associato agli obiettivi dell'amministrazione deve avere una validità intersoggettiva e perciò stesso deve essere caratterizzato da:
  - *precisione, o significatività*, intesa come la capacità di un indicatore o di un insieme di indicatori di misurare realmente ed esattamente il grado di raggiungimento di un obiettivo;
  - *completezza*, ossia la capacità del sistema di indicatori di rappresentare le variabili principali che determinano i risultati dell'amministrazione;

- *tempestività*, intesa come la capacità di fornire le informazioni necessarie in tempi utili ai fini dell'attivazione di processi decisionali sia in merito alla valutazione nonché alle eventuali azioni correttive da intraprendere anche in funzione dell'applicazione di quanto previsto al comma 6 dell'art. 6;
- *misurabilità*, vale a dire la capacità dell'indicatore di essere quantificabile secondo una procedura oggettiva.

### Art. - 11- La Validazione

1. Al fine di contribuire al miglioramento della qualità dei servizi offerti dall'Amministrazione, nonché alla crescita delle competenze professionali, l'Organo di Valutazione, acquisito il Piano degli Obiettivi/Piano Performance di cui all'art. 6, corredato degli indicatori di misurazione di cui all'art. 10, provvede alla Validazione dello stesso.
2. L'organo di valutazione provvede alla validazione del Piano, con apposito verbale, rilevando l'omogeneità fra la proposta presentata e quanto previsto dal richiamato art. 5 del D.Lgs 150/09 s.m.i. In caso di motivato parere contrario, l'Organo di Valutazione rinvia il piano ai soggetti interessati con le indicazioni operative da eseguire e tempistiche da rispettare al fine di procedere, ricorrendone i presupposti, alla validazione di cui trattasi.
3. Eventuali modifiche apportate al Piano degli Obiettivi nel corso dell'esercizio (secondo il comma 6 dell'art. 6) devono essere validate, secondo la disciplina del presente articolo dall'Organo di Valutazione.
4. Il verbale di validazione è trasmesso all'Organo esecutivo dell'ente.

**Tab. 1 - Ciclo di Programmazione degli Obiettivi -**

| Competenza | Giunta   | Titolare di PO Responsabile Primario       | Titolari di PO                             | Organo di Valutazione             | Titolari di PO                       |
|------------|--|--|--|-----------------------------------|--------------------------------------|
| Prodotto   | Definizione e approvazione del piano degli obiettivi e dei comportamenti | Pianificazione Esecutiva Obiettivo di P.O. | Pianificazione Esecutiva Obiettivo di P.I. | Validazione Piano degli Obiettivi | Assegnazione Obiettivi Collaboratori |
| Tempi      | Entro 30 gg dal Bilancio   | 15/02                                      | 15/02                                      | 28/02                             | 15/03                                |

## Art. - 12 - Catalogo e Indicatori dei Comportamenti professionali

1. Al fine di garantire sia al valutato che al valutatore di conoscere i comportamenti ritenuti determinanti per lo svolgimento dei compiti legati allo specifico ruolo ricoperto, nonché un'adeguata omogeneità metodologica, il presente SMVP è dotato di un catalogo di riferimento<sup>10</sup>.
2. A ciascuno dei comportamenti è associato un set di *descrittori*, per ciascuna classe di ruolo organizzativo, attraverso cui vengono individuate azioni osservabili considerate significative per illustrare il comportamento atteso sia in termini di azioni positive che di azioni ritenute inadeguate al ruolo. Si rinvia all'Allegato - Comportamenti Professionali.

## Capo III

### Misurazione e Valutazione delle Performance -

#### Art. - 13 - La Misurazione della Performance Organizzativa e della Performance Individuale

1. La *misurazione della Performance Organizzativa* rileva il grado di conseguimento di un dato risultato atteso che riguarda *l'amministrazione nel suo complesso*.
2. La misurazione della Performance Organizzativa si conclude con la produzione di un dato sintetico rappresentato, di norma, da una cifra espressa in % che indica il grado di allineamento o scostamento rispetto al risultato complessivamente atteso e costituisce il parametro di riferimento per la misurazione della Performance Individuale di cui alla lett. a) del successivo comma 3.
3. La misurazione della *Performance Individuale* rileva l'insieme dei *risultati raggiunti* e dei *comportamenti realizzati* dal Titolare di PO, in altre parole, misura:
  - a) il contributo specifico fornito dal Titolare di PO al conseguimento degli obiettivi di *Performance Organizzativa* di cui al comma 2 in cui lo stesso Titolare di PO risulta coinvolto<sup>11</sup>;
  - b) il grado di conseguimento di eventuali *specifici obiettivi* di competenza dell'unità Organizzativa di diretta responsabilità del Titolare di PO;
  - c) i comportamenti, che attengono al "come" un'attività e un ruolo vengono svolti/interpretati dal Titolare di PO all'interno dell'organizzazione.

---

<sup>10</sup> In allegato al presente SMVP

<sup>11</sup> Pertanto se l'esito della Misurazione della Performance Organizzativa è ad es. pari al 75% del risultato complessivamente atteso, la misurazione della Performance Individuale misura il contributo dato da ciascun Titolare di PO al quel dato risultato.

## Art. - 14 - Il monitoraggio delle Performance

1. L'Organo di Valutazione, secondo quanto previsto dall'art. 6 del D.Lgs 150/09 ss.mm.ii, provvede tramite un colloquio con i Titolari di PO, e ove possibile attraverso sistemi di controllo strategico e di gestione, al monitoraggio delle Performance. Tale verifica intermedia consente l'analisi del grado di conseguimento degli obiettivi programmati durante il periodo di riferimento, segnalando anche su proposta dei Titolari di PO, la necessità o l'opportunità di interventi correttivi da parte dell'organo esecutivo anche in forza del verificarsi degli eventi di cui al comma 6 dell'art. 6 del presente SMVP.
2. Il Titolare di PO è tenuto a segnalare l'esistenza di cause oggettive, ostative al conseguimento degli obiettivi affidati ed insuperabili nella competenza, che potranno così dar luogo, in corso d'anno, ad un aggiornamento del piano degli obiettivi/Piano delle performance e dei relativi target.
3. L'Organo di valutazione, fermo restando il rispetto delle fasi e tempistiche della programmazione di cui all'art. 6, effettua almeno una sessione di monitoraggio sullo stato di attuazione degli obiettivi di Performance.
4. L'Organo di valutazione provvede a dare atto dell'esito del monitoraggio mediante apposito verbale e a trasmetterlo all'Organo Esecutivo. Le risultanze del monitoraggio sono inserite nella *Relazione annuale sulla Performance* dell'Ente.

## Capo IV La Valutazione Finale

### Art.-15 -Le fasi della Valutazione

1. La valutazione si articola nelle seguenti fasi:
  - a. valutazione del contributo dato da ciascun Titolari di PO al raggiungimento della *Performance Organizzativa*;
  - b. valutazione degli obiettivi specifici di *Performance Individuale*;
  - c. valutazione dei *Comportamenti*;
  - d. *Colloquio di feedback* e presa visione della proposta di valutazione da parte dei valutati;
  - e. *Proposta di Valutazione* all'Organo Esecutivo.

### Art.- 16 - La valutazione della Performance Organizzativa e Individuale

1. La valutazione della *Performance Individuale* quale contributo dato dal Titolare di PO alla Performance Organizzativa e al raggiungimento degli *obiettivi specifici di Performance Individuale*, compresi i *comportamenti professionali/manageriali*, si basa sull'analisi e contestualizzazione delle cause

dello scostamento tra i risultati effettivamente raggiunti dai Titolari di PO e quelli programmati. La fase di valutazione pertanto si articola nei seguenti step: a) identificazione dei fattori che hanno portato allo scostamento; b) verifica della natura degli scostamenti se di natura endogena e/o esogena (ascrivibile a fattori interni all'organizzazione, ovvero a fattori esterni).

2. Al fine di consentire una corretta esecuzione di quanto previsto nel comma precedente, ciascun Titolare di PO, secondo le tempistiche assegnate dall'Organo di Valutazione, provvede a documentare i risultati raggiunti mediante un report che confluisce nella Relazione Finale sulla Performance.

3. La *valutazione* prevede la formulazione di un giudizio e l'assegnazione di un punteggio (sulla base di metriche predefinite di cui al successivo art. 18), e verrà utilizzato per diverse finalità: *a)* la valorizzazione delle risorse umane attraverso gli strumenti di riconoscimento del merito e i metodi di incentivazione della produttività sulla base dei sistemi premianti vigenti presso l'ente; *b)* il miglioramento organizzativo; *c)* la ridefinizione delle strategie dell'amministrazione.

#### Art. -17- La valutazione dei comportamenti

1. Per la definizione del livello di adeguatezza o meno del comportamento esibito dal Titolare di PO in rapporto a quello atteso, si utilizzano scale di giudizio o di valutazione che consentano di "quantificare" in quale misura il Titolare di PO ha manifestato e dimostrato, nello svolgimento dei suoi compiti lavorativi, di possedere determinate caratteristiche.

2. La valutazione dei comportamenti verrà effettuata mediante la somministrazione al Sindaco, all'Assessore/i di riferimento e, se del caso, al Segretario dell'ente, di un questionario predisposto dall'Organo di Valutazione<sup>12</sup>. La decisione in merito al coinvolgimento o meno dei Titolari di PO nella valutazione dei comportamenti degli stessi è rimessa alla libera e autonoma determinazione dell'Organo di Valutazione.

3. In alternativa alla somministrazione dei questionari si potrà procedere, con il supporto dell'Organo di Valutazione, ad un focus dedicato condotto in plenaria con l'organo esecutivo dell'ente per la valutazione dei comportamenti di ciascun Titolare di PO. Rilevano ai fini della valutazione dei comportamenti anche la gestione di eventi particolarmente significativi e/o situazioni critiche che meglio possono descrivere le modalità di interpretazione del ruolo da parte del Titolare di PO.

4. Per la misurazione e valutazione del solo comportamento afferente la gestione delle risorse umane potrà essere somministrato un questionario anonimo<sup>13</sup> al personale assegnato all'unità organizzativa di riferimento del Titolare di PO. Il questionario potrà essere modificato a cura dell'Organo di Valutazione, al fine di rendere flessibile la misurazione e valutazione della capacità del Titolare di PO nella gestione

---

<sup>12</sup> In allegato al presente SMVP

<sup>13</sup> In allegato al presente SMVP

delle risorse umane assegnate. L'utilizzo del questionario è disposto dall'Organo esecutivo dell'ente in sede di Programmazione, ovvero su autonoma disposizione dell'Organo di Valutazione.

5. L'esito dei questionari concorre, insieme alla valutazione effettuata tramite Sindaco, Assessore/i e Segretario<sup>14</sup>, alla valutazione finale delle capacità di gestione delle risorse umane del Titolare di PO.

6. È fatta salva la possibilità/opportunità per il Titolare di PO, di corredare il report di cui al comma 2 del precedente art. 16 di una descrizione dei comportamenti professionali oggetto di valutazione assunti nel corso dell'esercizio in riferimento ad eventi ritenuti particolarmente significativi o indicativi/emblematici delle modalità proprie di interpretazione del ruolo dirigenziale.

7. Ai fini dello sviluppo del processo valutativo, l'Organo di Valutazione ha la facoltà di utilizzare lo strumento dell'autovalutazione anche al fine di evidenziare le aree di eccellenza o di debolezza così come percepite dal valutato. L'autovalutazione non concorre alla determinazione dell'esito complessivo della valutazione.

### Art. - 18 -Le metriche di Valutazione

1. La valutazione viene effettuata mediante l'espressione di un giudizio composito, espresso sia in termini percentuali che in termini sintetici, che attesta in che misura il valore atteso è stato o meno rispettato.

2. Le metriche di valutazione relative agli obiettivi di performance sono riconducibili alla seguente scala di giudizio o di valutazione: *Non avviato – Avviato – Perseguito - Parzialmente Raggiunto - Pienamente Raggiunto*. In particolare:

- se l'obiettivo è descritto dal livello "*non avviato*", ottiene un punteggio pari a 0;
- se l'obiettivo è descritto dal livello "*avviato*", può ottenere un punteggio fino ad un massimo di 50 e un minimo di 21;
- se l'obiettivo è descritto dal livello "*perseguito*", può ottenere un punteggio fino ad un massimo di 70 e un minimo di 51;
- se l'obiettivo è descritto dal livello "*parzialmente raggiunto*", può ottenere un punteggio fino ad un massimo di 90 e un minimo di 71;
- se l'obiettivo è descritto dal livello "*pienamente raggiunto*", può ottenere un punteggio fino ad un massimo di 100 e un minimo di 91;

3. Le metriche di valutazione relative ai comportamenti professionali/manageriali sono riconducibili alla seguente scala di giudizio o di valutazione: *inadeguato – insoddisfacente – migliorabile – buono – eccellente*. In particolare:

---

<sup>14</sup> Ovvero tramite l'esito dei lavori di valutazione svolto in plenaria dell'organo esecutivo

- se il comportamento è descritto dal livello “*inadeguato*”, ottiene un punteggio pari a 0;
- se il comportamento è descritto dal livello “*insoddisfacente*”, può ottenere un punteggio fino ad un massimo di 50 e un minimo di 21;
- se il comportamento è descritto dal livello “*migliorabile*”, può ottenere un punteggio fino ad un massimo di 70 e un minimo di 51;
- se il comportamento è descritto dal livello “*buono*”, può ottenere un punteggio fino ad un massimo di 90 e un minimo di 71;
- se il comportamento è descritto dal livello “*eccellente*”, può ottenere un punteggio fino ad un massimo di 100 e un minimo di 91;

### Art. - 19 - Determinazione dell'esito della valutazione della Performance Organizzativa e Individuale

1. La valutazione complessiva del Titolare di PO è determinata nella misura del 60% dal contributo individuale al raggiungimento della performance organizzativa. L'esito della valutazione è dato dal prodotto del peso dell'obiettivo di cui all'art. 8, per il risultato espresso in termini % e corrispondente ai livelli della scala di giudizio illustrata all'art. 17. Il risultato indica il grado di allineamento o scostamento rispetto al risultato complessivamente atteso.
2. La valutazione della performance individuale, data dal risultato conseguito in rapporto a eventuali obiettivi specifici e ai comportamenti professionali concorre nella misura del 40% della Valutazione complessiva del Titolare di PO. L'esito di tale valutazione è data dalla somma dei prodotti del peso dell'obiettivo specifico (di cui all'art. 8) e dei comportamenti (di cui all'art. 9) per il risultato espresso in termini % e corrispondente ai livelli della scala di giudizio illustrata all'art. 17.
3. L'esito della valutazione (valori e scale di giudizio) dei Titolari di PO sono riportate nella scheda di valutazione.

### Art.-20- Le Schede di valutazione della performance

1. La performance viene valutata con due schede distinte. Nella scheda di valutazione della performance organizzativa dell'Ente<sup>15</sup>, complessivamente intesa, sono rappresentati gli obiettivi di performance dell'intera struttura. Il risultato assegnato dall'Organo di valutazione è relativo alla misurazione dell'allineamento o scostamento rispetto all'outcome atteso ed è riportato, in termini percentuali, nella scheda individuale di ciascun Titolare di PO. Nella scheda di valutazione individuale di

<sup>15</sup> In allegato al presente SMVP



ciascun Titolare di PO il risultato assegnato dall'Organo di valutazione è relativo alla prestazione resa e si articola nelle modalità previste nei commi successivi.

2. La scheda individuale di valutazione<sup>16</sup> delle performance è articolata secondo una struttura “a campi”. La prima parte è identificativa dell'unità organizzativa a cui si riferisce e del suo titolare. Nel riquadro sottostante viene riportato l'esito degli obiettivi di performance organizzativa dell'Ente assegnato dall'Organo di valutazione e indicato nella scheda di cui al comma 1. La scheda è composta da 3 blocchi:

I. Il primo blocco è relativo alla valutazione del contributo individuale alla performance organizzativa dell'ente, in cui viene riportato il titolo dell'obiettivo di performance organizzativa, il risultato atteso o l'attività/contributo richiesto al Titolare di PO, il peso riparametrato<sup>17</sup> e relativo assegnato, determinato nelle modalità illustrate nell'art. 8 del presente SMVP. La valutazione del primo blocco viene effettuata mediante l'inserimento nell'apposita colonna di un punteggio, espresso in termini percentuali, che attesta in che misura il valore atteso è stato o meno rispettato. In tal modo viene automaticamente corrisposta una classe di conseguimento: *Non avviato - Avviato - Perseguito - Parzialmente Raggiunto - Pienamente Raggiunto*, come illustrato all'art. 17. Agli obiettivi di questo primo blocco della scheda viene assegnato un peso pari al 60 su 100.

II. Il secondo blocco riguarda la valutazione della performance individuale collegata al raggiungimento di eventuali obiettivi specifici e prevede le stesse modalità di gestione illustrate per la valutazione del contributo per la performance organizzativa.

III. Il terzo blocco riguarda la valutazione della performance individuale collegata ai comportamenti professionali/manageriali, con la descrizione, il peso assoluto e relativo assegnato a ciascun comportamento. La valutazione dei comportamenti viene effettuata mediante l'inserimento, nell'apposita colonna della scheda di Valutazione, di un punteggio espresso in termini percentuali, che corrisponde ad una classe di conseguimento: *inadeguato - insoddisfacente - migliorabile - buono - eccellente*, come illustrato all'art. 18.

Al secondo e terzo blocco nel complesso viene assegnato un peso pari a 40 su 100.

IV. Nell'ultima sezione viene riportato il risultato finale della performance individuale, indicato con un punteggio % e che inciderà per l'accesso al budget (retribuzione) di risultato, determinato dalla somma: a) dell'esito della valutazione del contributo al raggiungimento della performance organizzativa, b) dell'esito del raggiungimento degli obiettivi specifici, c) dell'esito dei comportamenti professionali.

---

<sup>16</sup> In allegato al presente SMVP

<sup>17</sup> Il peso assoluto dell'obiettivo riparametrato in base al contributo specifico richiesto

## Art. - 21- La Differenziazione delle Valutazioni

1. L'Organo di Valutazione e ciascun Titolare di PO, nel ruolo di valutatore del personale funzionalmente dipendente dal CdR di diretta responsabilità, assicurano, compatibilmente con la struttura organizzativa dell'ente e del CdR, la differenziazione dei giudizi dei valutati.
2. Ciascun Titolare di PO entro il 15 Marzo di ciascun anno provvede ad effettuare la valutazione del personale assegnato secondo le procedure previste nel corrispondente sistema di misurazione e valutazione delle performance.
3. I Titolari di PO al fine di assicurare omogenei approcci e standard valutativi, prima della conclusione della valutazione dei propri collaboratori effettuano incontri di *calibrazione* che servono a ponderare le valutazioni finali del personale. I Titolari di PO, ovvero il Titolare di PO, avranno cura di dare comunicazione formale all'Organo di Valutazione dell'avvenuto incontro.
4. La capacità di differenziare le valutazioni dei propri collaboratori concorre alla determinazione della Performance Individuale del Titolare di PO.
5. Per la determinazione della capacità dirigenziale di differenziare le valutazioni dei propri collaboratori si può ricorrere alternativamente a due distinti approcci la cui opzione è rimessa all'autonoma determinazione dell'Organo di Valutazione e/o dall'Amministrazione in relazione alla dimensione dell'ente e alla consistenza del personale appartenente ai diversi CdR. Le due opzioni sono come appresso indicate:
  - *Modello a)*: la capacità di differenziare le valutazioni è determinata in funzione di una comparazione generale dei dati delle valutazioni dei collaboratori.
  - *Modello b)*: la capacità di differenziare è determinata in relazione al prodotto del valore dello scarto quadratico medio delle valutazioni dei collaboratori a livello complessivo (scarto generale) per il valore dello scarto delle valutazioni di settore (scarto CdR) diviso il n° dei dipendenti del settore (CdR). Il punteggio attribuito è come appresso indicato: per valori  $0 \div 0,5 = 0\%$ ;  $>0,5 \div 1 = 65\%$ ;  $> 1 \div 2,5 = 85\%$  ;  $> 2,5 = 100\%$ ;

## Art. - 22 - Colloquio Finale

1. Il processo di Valutazione si conclude con un colloquio individuale, o, se ritenuto opportuno dall'Organo di Valutazione, collegiale. Il colloquio di valutazione è un momento di confronto e di scambio per analizzare i risultati conseguiti, identificare gli interventi atti a migliorare la gestione delle aree di responsabilità del valutato, fornire al valutato un feedback (informazioni) sul suo operato e sulle sue aree di forze e debolezza, verificare le attese professionali e definire un piano di sviluppo.

2. A conclusione del colloquio, l'Organo di Valutazione consegna al Titolare di PO la proposta di valutazione nelle modalità previste nel successivo articolo 23.

### Art. - 23 - Proposta di Valutazione

1. L'Organo di valutazione a conclusione del processo valutativo predispose la proposta di valutazione e la trasmette al Titolare di PO e al Sindaco. Trascorsi 10 gg dalla data di consegna/trasmisione, in assenza di rilievi da parte del Titolare di PO, la proposta dell'Organo di Valutazione diviene definitiva.

2. Nel caso di ricorso con esito positivo da parte del Titolare di PO, la proposta viene rinviata al Sindaco con evidenziazione delle variazioni a seguito di accoglimento del ricorso.

3. La proposta di valutazione contiene: a) una descrizione sintetica delle finalità del documento; b) il riferimento agli obiettivi e delle eventuali modifiche in corso dell'esercizio; c) le schede di valutazione dei Titolari di PO.

4. Il Sindaco prende atto dell'esito della valutazione e dispone l'adozione degli atti conseguenti.

## Capo V conciliazione

### Art. - 24 - Disciplina di Conciliazione

1. Fermi restando gli istituti di tutela previsti dalla legge e di natura giurisdizionale, in conformità alla previsione normativa di cui all'art. 7, comma 3 del D. Lgs. 150/2009 ss.mm.ii., il presente Sistema di Misurazione e Valutazione della Performance prevede le seguenti procedure conciliative, volte a verificare la possibilità di addivenire preventivamente ad un componimento interno di situazioni di conflitto, suscettibili di possibile contenzioso anche in sede giurisdizionale, discendenti dalla non condivisione delle valutazioni operate.

2. Entro 10 giorni dalla notifica della scheda di valutazione, di cui al comma 1 dell'art. 23, in caso di risultato complessivo non condiviso, il Titolare di PO può produrre articolata relazione controdeduttiva, sulla quale di norma, entro i 10 gg. successivi, l'Organo di Valutazione:

- a) in costanza di medesime conclusioni sul punteggio attribuito, esprimerà il proprio parere di conferma;
- b) diversamente potrà procedere alla conseguente revisione della valutazione operata e a notificarla all'interessato.

3. Nel caso in cui si verifichi l'ipotesi a) di cui al presente articolo, entro 3 giorni dalla comunicazione dell'esito di conferma della valutazione, può essere richiesto, a cura del Titolare di PO, assistito da un rappresentante delle organizzazioni sindacali ovvero da un legale di sua fiducia, un

colloquio con l'organo di valutazione. La programmazione del colloquio con l'Organo di Valutazione dovrà essere definita entro 10 giorni dalla richiesta. La procedura si chiude con la formazione di un verbale riportante i contenuti dell'accordo raggiunto tra l'Organo di valutazione e il Titolare di PO, ovvero con la constatazione del mancato accordo.

## Capo VI

### Rendicontazione

#### Art. - 25 - Relazione Finale sulle Performance

1. La Relazione Finale sulle Performance ai sensi dell'art. 10 c. 1 lett. b) D.Lgs 150/2009 e ss.mm.ii, è un documento consuntivo, redatto dall'Ente entro il 30 giugno, che evidenzia, con riferimento all'anno precedente, i risultati organizzativi e individuali raggiunti rispetto ai singoli obiettivi programmati ed alle risorse, con rilevazione degli eventuali scostamenti.
2. La relazione di cui al comma precedente, trasmessa dall'Ente all'Organo di Valutazione ai fini della Validazione, costituisce condizione preliminare alla liquidazione del trattamento accessorio collegato alle Performance.

#### Art. - 26 - Relazione annuale sul funzionamento complessivo del Sistema (art. 14, comma 4, lett. a) del d.lgs. 150/2009

1. L'Organo di valutazione monitora il funzionamento complessivo del sistema della valutazione, mediante una relazione annuale sullo stato del ciclo di gestione della performance, anche formulando proposte e raccomandazioni ai vertici amministrativi.

## Capo VII Norme finali

#### Art. - 27 - Criteri di accesso al premio

1. Per la determinazione del premio accessorio collegato alla Performance Organizzativa e Individuale si rinvia a quanto previsto nel Contratto Decentrato Integrativo Aziendale.

#### Art. - 28 - Entrata in vigore

1. Il SMVP di cui al presente documento troverà applicazione a decorrere dal 2018 e potrà essere utilizzato, per quanto riguarda la valutazione, a partire dall'anno successivo all'approvazione.

2. Il presente Sistema sostituisce integralmente quelli precedentemente in vigore.
3. A seguito della adozione di apposite Linee Guida per gli Enti Locali di cui al D.Lgs. n. 74/2017 la metodologia potrà, ricorrendone i presupposti, essere adeguata/aggiornata.

#### Art. - 29 - Norma Transitoria

1. Nell'anno di prima applicazione, in caso di impossibilità di piena operatività del SMVP, previa intesa con l'Organo di valutazione, gli strumenti potranno essere adeguati in corso d'anno.

Allegato - Comportamenti Professionali -

| Catalogo dei Comportamenti   |   |  |
|--|---|--|
| Comportamento  | Descrittore   | Indicatore   |
| <p><b>Capacità di gestire efficacemente le risorse umane.</b><br/>Capacità di guidare, coinvolgere e motivare le persone in maniera efficace, per il raggiungimento degli obiettivi assegnati, considerandoli come valore e risorsa in sé, ottenendo il meglio da ciascuno di loro. Capacità di delegare obiettivi e attività.</p> | <p>Coinvolge il gruppo di lavoro, promuove la comunicazione, la collaborazione e la partecipazione. Adotta azioni volte ad implementare le competenze professionali dei dipendenti. Valorizza il personale dipendente favorendo l'autonomia e delegando responsabilità.</p>   | <ul style="list-style-type: none"> <li>- N°_ incontri dedicati con il personale funzionalmente dipendente;</li> <li>- N°_ interventi di formazione e/o focus interni volti ad implementare le competenze dei dipendenti;</li> <li>- N°_ di attribuzioni di competenze specifiche (inizio/fine) assegnate al personale dipendente</li> <li>- Monitora i tempi e le scadenze da rispettare da parte del personale?</li> </ul> <p>Giudizio da parte del Segretario:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li><input type="checkbox"/> Mai</li> <li><input type="checkbox"/> Raramente</li> <li><input type="checkbox"/> Qualche volta</li> <li><input type="checkbox"/> Spesso</li> <li><input type="checkbox"/> Sempre</li> <li><input type="checkbox"/> Non so</li> </ul>   |
| <p><b>Relazione, integrazione, comunicazione.</b><br/>Capacità di relazionarsi nel gruppo di lavoro e con i colleghi, partecipazione alla vita organizzativa, collaborazione ed integrazione nei processi di servizio</p>  | <p>Intraprende relazioni collaborative e partecipative con colleghi ed amministratori. Possiede una visione d'insieme del proprio lavoro, della propria struttura, dei processi e delle persone. Partecipa attivamente alla vita organizzativa con atteggiamento propositivo, condividendo informazioni ed esperienze nel lavoro in team. Adotta modalità di ascolto attivo e comunicazione chiara ed empatica con gli interlocutori, gestendo il feedback e l'orientamento all'utente. Propone soluzioni innovative per la gestione di conflitti. Non si spazientisce e non assume atteggiamenti aggressivi. Si relaziona agli altri con rispetto e correttezza e manifesta con il proprio comportamento il rispetto verso le altre persone. Favorisce momenti di confronto collettivi all'interno del gruppo di lavoro. Instaura relazioni professionali efficaci e collaborative all'interno e all'esterno dell'ente</p> | <p>Durante le riunioni partecipa attivamente avanzando proposte e/o suggerimenti?</p> <p>Giudizio da parte degli Amministratori:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li><input type="checkbox"/> Mai</li> <li><input type="checkbox"/> Raramente</li> <li><input type="checkbox"/> Qualche volta</li> <li><input type="checkbox"/> Spesso</li> <li><input type="checkbox"/> Sempre</li> </ul> <p>Giudizio da parte dei Colleghi</p> <ul style="list-style-type: none"> <li><input type="checkbox"/> Mai</li> <li><input type="checkbox"/> Raramente</li> <li><input type="checkbox"/> Qualche volta</li> <li><input type="checkbox"/> Spesso</li> <li><input type="checkbox"/> Sempre</li> </ul> <p>Se sono presenti: Segnala delle eventuali criticità nel funzionamento delle relazioni operative interorganizzative?</p> <p>Giudizio da parte degli Amministratori:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li><input type="checkbox"/> Mai</li> <li><input type="checkbox"/> Raramente</li> <li><input type="checkbox"/> Qualche volta</li> <li><input type="checkbox"/> Spesso</li> </ul> |

|   |  |   |
|---|--|---|
|   |  | <input type="checkbox"/> Sempre<br>Giudizio da parte dei Colleghi<br><input type="checkbox"/> Mai<br><input type="checkbox"/> Raramente<br><input type="checkbox"/> Qualche volta<br><input type="checkbox"/> Spesso<br><input type="checkbox"/> Sempre<br>Le informazioni rilasciate agli utenti sono sempre chiare? Adotta uno stile di comunicazione adeguato all'interlocutore?<br>Giudizio da parte degli Amministratori:<br><input type="checkbox"/> Mai<br><input type="checkbox"/> Raramente<br><input type="checkbox"/> Qualche volta<br><input type="checkbox"/> Spesso<br><input type="checkbox"/> Sempre<br>Quando sono presenti conflitti riesce comunque ad accogliere il punto di vista dell'altro cercando di proporre soluzioni che ne tengono conto?<br>Giudizio da parte degli Amministratori:<br><input type="checkbox"/> Mai<br><input type="checkbox"/> Raramente<br><input type="checkbox"/> Qualche volta<br><input type="checkbox"/> Spesso<br><input type="checkbox"/> Sempre<br>Giudizio da parte dei Colleghi<br><input type="checkbox"/> Mai<br><input type="checkbox"/> Raramente<br><input type="checkbox"/> Qualche volta<br><input type="checkbox"/> Spesso<br><input type="checkbox"/> Sempre |
| <b>Orientamento alla qualità dei servizi</b><br>Capacità di mettere in atto comportamenti di lavoro e decisioni finalizzate all'efficienza dei processi e alla qualità dei prodotti/servizi finali. Capacità di effettuare regolarmente verifiche sul | Monitora i tempi e le scadenze da rispettare, organizzando le attività in funzione dell'obiettivo da raggiungere; • garantisce la qualità e l'accuratezza del proprio lavoro predisponendo livelli di qualità coerenti con lo standard dell'organizzazione; • individua gli errori, ne comprende le cause e attiva azioni correttive condivise; • introduce frequentemente criteri e momenti di monitoraggio e verifica; • valuta il processo e il risultato, per individuarne gli errori da cui imparare, le azioni e i ragionamenti positivi da valorizzare e standardizzare; • opera con costanza e | - N°_ procedimenti gestiti nel rispetto dei termini fissati sul totale dei procedimenti gestiti;<br>- N°_ dei casi di respingimento/restituzione degli atti per carenza istruttoria;<br>- N°_ dei servizi sui cui sono stati fissati standard di qualità secondo i parametri previsti in termini di tempestività; accessibilità; etc.<br>- Monitora i tempi e le scadenze da rispettare?<br>Giudizio da parte degli Amministratori e/o Segretario<br><input type="checkbox"/> Mai   |

|   |   |  |
|---|---|--|
| <p>lavoro (proprio o altrui) per prevenire errori e per garantire il rispetto di un buon livello dei risultati finali.</p>  | <p>precisione nell'esecuzione del proprio lavoro e degli output prodotti.</p>   | <p> <input type="checkbox"/> Raramente<br/> <input type="checkbox"/> Qualche volta<br/> <input type="checkbox"/> Spesso<br/> <input type="checkbox"/> Sempre<br/> - Propone degli interventi finalizzati ad eliminare eventuali criticità nell'erogazione dei servizi ai cittadini?<br/> Giudizio da parte degli Amministratori<br/> <input type="checkbox"/> Mai<br/> <input type="checkbox"/> Raramente<br/> <input type="checkbox"/> Qualche volta<br/> <input type="checkbox"/> Spesso<br/> <input type="checkbox"/> Sempre </p>           |
| <p><b>Integrazione con gli amministratori su obiettivi assegnati.</b><br/>Capacità di tradurre in azioni concrete i piani e i programmi della politica</p>              | <p>Garantisce efficace assistenza agli organi di governo. Adatta il proprio tempo lavoro al perseguimento degli obiettivi strategici concordati con la politica e di quelli gestionali concordati con la struttura accogliendo le prioritarie esigenze dell'ente. Presta attenzione alle necessità delle altre aree in particolare quando (formalmente e informalmente) coinvolte in processi lavorativi trasversali rispetto alla propria.</p> | <p> Giudizio da parte degli Amministratori<br/> <input type="checkbox"/> Mai<br/> <input type="checkbox"/> Raramente<br/> <input type="checkbox"/> Qualche volta<br/> <input type="checkbox"/> Spesso<br/> <input type="checkbox"/> Sempre<br/> Giudizio da parte dei Colleghi limitatamente all'attenzione rivolta alle altre aree (CdR)<br/> <input type="checkbox"/> Mai<br/> <input type="checkbox"/> Raramente<br/> <input type="checkbox"/> Qualche volta<br/> <input type="checkbox"/> Spesso<br/> <input type="checkbox"/> Sempre </p> |
| <p><b>Analisi e soluzione dei problemi.</b> Capacità di individuare e comprendere gli aspetti essenziali dei problemi, proporre soluzioni e verificarne gli esiti.</p>  | <p>Individua le caratteristiche (variabili o costanti) dei problemi, e le ipotesi di risoluzione degli stessi rispetto alle cause. Verifica l'efficacia della soluzione trovata. Individua momenti di difficoltà e fornisce contributi concreti per il loro superamento; Comprende le divergenze e previene gli effetti del conflitto;</p>  | <p> Giudizio da parte degli Amministratori<br/> <input type="checkbox"/> Mai<br/> <input type="checkbox"/> Raramente<br/> <input type="checkbox"/> Qualche volta<br/> <input type="checkbox"/> Spesso<br/> <input type="checkbox"/> Sempre </p>  |
| <p><b>Rapporti con l'utenza</b><br/>Capacità di cogliere le esigenze dei clienti interni ed esterni orientando costantemente la propria attività al soddisfacimento</p> | <p>Adotta una modalità di ascolto attivo e garantisce adeguata accoglienza dell'utenza; Organizza e gestisce l'orario di servizio in relazione alle esigenze dell'utenza. Gestisce il feedback. Presidia sull'adeguata gestione dei rapporti con l'utenza da parte dei propri collaboratori. Organizza le informazioni circa il servizio erogato dalla propria struttura</p>  | <p> Giudizio da parte degli Amministratori<br/> <input type="checkbox"/> Mai<br/> <input type="checkbox"/> Raramente<br/> <input type="checkbox"/> Qualche volta<br/> <input type="checkbox"/> Spesso<br/> <input type="checkbox"/> Sempre </p>  |



|  |  |  |
|--|--|--|
| delle loro esigenze, coerentemente con l'organizzazione dei servizi.   | per orientare l'utenza esterna (es. segnaletica interna, accessibilità, portali on line per il cittadino). Si attiva in modo coerente e tempestivo per la soddisfazione del bisogno espresso dall'utenza.  |  |
| <b>Orientamento al risultato:</b> Capacità di lavorare per il perseguimento di obiettivi, anche attraverso la autodeterminazione degli stessi, definendo livelli di prestazione sfidanti. Applicazione costante al raggiungimento dei risultati di competenza. Capacità di essere efficace finalizzando con continuità le proprie e altrui attività al conseguimento dei risultati | Persevera nel raggiungimento del risultato e non si scoraggia di fronte ad errori e ad insuccessi; individua e ricerca tutte le strategie per conseguire il risultato; riconosce le priorità e le urgenze nella prospettiva di raggiungere il risultato; coinvolge e guida il gruppo verso il risultato da raggiungere; agisce coerentemente agli impegni presi, influenzando attivamente e positivamente gli eventi; sollecita o promuove la collaborazione con gli altri Responsabili coinvolti nel proprio obiettivo;   | <p>Giudizio da parte degli Amministratori</p> <input type="checkbox"/> Mai<br><input type="checkbox"/> Raramente<br><input type="checkbox"/> Qualche volta<br><input type="checkbox"/> Spesso<br><input type="checkbox"/> Sempre |
| <b>Iniziativa:</b> Capacità di attivarsi in modo autonomo nell'ambito delle proprie responsabilità e dei propri compiti, senza attendere indicazioni dagli altri e senza subire gli eventi.  | Reagisce attivamente nelle situazioni, anche in situazioni eccezionali e/o di crisi, individuando i margini di azione e di miglioramento; Presidia tutti gli ambiti di discrezionalità consentiti dal ruolo, assumendosi le proprie responsabilità; • cerca stimoli, occasioni di miglioramento e perfezionamento del proprio lavoro e della propria organizzazione; • propone spontaneamente idee, osservazioni, interpretazioni, soluzioni; • chiede chiarimenti e pone domande per comprendere la realtà organizzativa e gli avvenimenti; • anticipa e gestisce situazioni ed eventi; • interviene in prima persona, senza la sollecitazione di altri, su quanto causa perdite di tempo e di risorse; • affronta con passione ed energia l'attività lavorativa. | <p>Giudizio da parte degli Amministratori</p> <input type="checkbox"/> Mai<br><input type="checkbox"/> Raramente<br><input type="checkbox"/> Qualche volta<br><input type="checkbox"/> Spesso<br><input type="checkbox"/> Sempre |
| <b>Capacità di differenziare la valutazione dei collaboratori</b>  | Capacità di differenziare la valutazione dei propri collaboratori Capacità di cogliere i diversi contributi dati da ciascun collaboratore  |  |

Allegato Scheda Valutazione Performance Organizzativa dell'Ente

| VALUTAZIONE PERFORMANCE ORGANIZZATIVA DELL'ENTE   |   |                         |                  |               |   |                |                |                        |                      |              |
|---|---|-------------------------|------------------|---------------|---|----------------|----------------|------------------------|----------------------|--------------|
| ENTE <span style="border: 1px solid black; display: inline-block; width: 150px; height: 20px; vertical-align: middle;"></span>  |   |                         |                  |               |   |                |                |                        |                      |              |
| PERFORMANCE ORGANIZZATIVA   |   | Peso Assoluto Obiettivo | Peso % Obiettivo | Risultato (%) | Valutazione del risultato ottenuto - Percentuali di conseguimento |                |                |                        |                      | NOTE         |
|   |   |                         |                  |               | 1<br>0% ÷ 20%   | 2<br>21% ÷ 50% | 3<br>51% ÷ 70% | 4<br>71%÷90%           | 5<br>91% ÷100%       |              |
| Obiettivo di Performance Organizzativa  | Performance attesa  |                         |                  |               | Non Avviato   | Avviato        | Perseguito     | Parzialmente Raggiunto | Pienamente Raggiunto |              |
| Gestione nuovi strumenti di programmazione 2019/2021 entro il 31.12.2018  | Predisposizione degli atti finalizzati a garantire, al di là di eventuali decreti di proroga, all'organo esecutivo dell'ente e al Consiglio l'approvazione del documento di programmazione (bilancio di Previsione) entro il 31.12.2018. Il responsabile primario dovrà pianificare le fasi di attività per la predisposizione degli atti, anche a cura degli altri | 14,00                   | 19               | 100,00        |   |                |                |                        | x                    |              |
| Implementazione del sito istituzionale con inserimento costante di tutti i dati e informazioni, nel rispetto degli obblighi della trasparenza (in applicazione del D.Lgs. 33/2013, come modificato dal Dlgs 97/2016). |   | 12,00                   | 16               | 100,00        |   |                |                |                        | x                    |              |
| Attuazione delle misure generali e specifiche previste nel Piano per l'anno 2018 e rendicontazione in base a quanto previsto dallo stesso Piano.  |   | 16,00                   | 22               | 100,00        |   |                |                |                        | x                    |              |
| <b>Totale Peso Obiettivi di Performance Organizzativa</b>   |   | <b>Assoluto</b>         | <b>Relativo</b>  |               | <b>Valutazione</b>  |                |                |                        |                      | <b>ESITO</b> |
|   |   | 74                      | 100              |               |   | 0              | 0              | 0                      | 100                  | 100          |
| <b>Esito Generale della Performance Organizzativa</b>   |   |                         |                  |               |   |                |                |                        |                      |              |
| <span style="border: 1px solid black; padding: 5px; display: inline-block;">100%</span>   |   |                         |                  |               |   |                |                |                        |                      |              |

# Allegato Scheda Valutazione Individuale del Titolare di PO

| SCHEMA DI VALUTAZIONE PERFORMANCE DEL DIRIGENTE   |  |                                      |                  |                     |   |                   |              |                        |                      |                          |
|---|--|--------------------------------------|------------------|---------------------|---|-------------------|--------------|------------------------|----------------------|--------------------------|
| ENTE  |  |                                      |                  |                     |   | ANNO              |              | 2018                   |                      |                          |
| SERVIZIO:   |  |                                      |                  |                     |   |                   |              |                        |                      |                          |
| DIRIGENTE/RESPONSABILE  |  |                                      |                  |                     |   |                   |              |                        |                      |                          |
| ESITO OBIETTIVI DI PERFORMANCE ORGANIZZATIVA  |  | PERCENTUALE DI RAGGIUNGIMENTO ENTE   |                  | 100,00%             |   |                   |              |                        |                      |                          |
| CONTRIBUTO INDIVIDUALE DATO ALLA PERFORMANCE ORGANIZZATIVA DELL'ENTE  |  | Peso Assoluto Obiettivo              | Peso % Obiettivo | Risultato (%)       | Valutazione del risultato ottenuto - Percentuali di conseguimento |                   |              |                        |                      | NOTE                     |
| Obiettivo di Performance  | Performance attesa   |                                      |                  |                     | 1   | 2                 | 3            | 4                      | 5                    |                          |
|   |  |                                      |                  |                     | 0% + 20%  | 21% + 50%         | 51% + 70%    | 71%+90%                | 91% +100%            |                          |
|   |  |                                      |                  |                     | Non Acchiato  | Acchiato          | Perseguito   | Parzialmente Raggiunto | Pienamente Raggiunto |                          |
| Gestione nuovi strumenti di programmazione 2019/ 2021 entro il 31.12.2018   | Predisposizione degli atti finalizzati a garantire, al di là di eventuali decorsi di proroga, all'organo esecutivo dell'ente e al Consiglio l'approvazione del documento di programmazione (bilancio di Previsione) entro il 31.12.2018. Il responsabile primario dovrà pianificare le fasi di attività per la predisposizione degli atti anche a cura degli altri responsabili degli altri servizi con cui risulterà obbligata e/o ausiliaria l'attività. | 4,20                                 | 60               | 100,00              |   |                   |              |                        | x                    |                          |
|   |  |                                      |                  | 100,00              |   |                   |              |                        | x                    |                          |
| Totale Peso Obiettivi di Performance Organizzativa  |  | Assoluto                             | Peso Relativo    |                     | Valutazione   |                   |              |                        |                      | ESITO                    |
|   |  | 4                                    | 60               |                     | 0   | 0                 | 0            | 60                     |                      | 60                       |
| OBIETTIVI SPECIFICI DI PERFORMANCE INDIVIDUALE  |  | Peso Assoluto Obiettivo              | Peso % Obiettivo | Risultato (%)       | Valutazione del risultato ottenuto - Percentuali di conseguimento |                   |              |                        |                      | NOTE                     |
| Obiettivo di Performance  | Performance attesa   |                                      |                  |                     | 1   | 2                 | 3            | 4                      | 5                    |                          |
|   |  |                                      |                  |                     | 0% + 20%  | 21% + 50%         | 51% + 70%    | 71%+90%                | 91% +100%            |                          |
|   |  |                                      |                  |                     | Non Acchiato  | Acchiato          | Perseguito   | Parzialmente Raggiunto | Pienamente Raggiunto |                          |
| Garantire il controllo effettivo da parte della stazione appaltante sull'esecuzione delle prestazioni in attuazione dell'art. 31 e 12 del D.Lgs 50/2016 | Effettuare il censimento dei lavori e opere, servizi e forniture monitorando sulla corretta realizzazione delle prestazioni mediante la predisposizione di una scheda delle prestazioni su cui registrare le attività di controllo. Predisporre relazione conclusiva sullo stato di attuazione del monitoraggio. Condivisione di una scheda di utilizzazione per tutti i settori.  | 4,00                                 | 5,96             | 100,00              |   |                   |              |                        | x                    |                          |
| Totale Peso Obiettivi specifici di Performance Individuale  |  | Assoluto                             | Peso Relativo    |                     | Valutazione   |                   |              |                        |                      | ESITO                    |
|   |  | 4                                    | 6                |                     | 0   | 0                 | 0            | 6                      |                      | 6                        |
| COMPORAMENTI PROFESSIONALI  |  | Peso Assoluto                        | Peso %           | Valori Rilevati (%) | Valutazione del comportamento - Valori rilevati                   |                   |              |                        |                      | NOTE                     |
| Comportamenti Professionali   | Oggetto della misurazione  |                                      |                  |                     | 1   | 2                 | 3            | 4                      | 5                    |                          |
|   |  |                                      |                  |                     | 0% + 20%  | 21% + 50%         | 51% + 70%    | 71%+90%                | 91% +100%            |                          |
|   |  |                                      |                  |                     | Inadeguato  | Non soddisfacente | Migliorabile | Buono                  | Eccellente           |                          |
| Capacità di gestire efficacemente le risorse umane.   | Capacità di guidare, coinvolgere e motivare le persone in maniera efficace, per il raggiungimento degli obiettivi assegnati, considerandoli come valore e risorsa in sé, ottenendo il meglio da ciascuno di loro. Capacità di delegare obiettivi e attività.   | 10                                   | 4,3              | 100                 |   |                   |              |                        | x                    |                          |
| Relazione, integrazione, comunicazione.   | Capacità di relazionarsi nel gruppo di lavoro e con i colleghi, partecipazione alla vita organizzativa, collaborazione ed integrazione nei processi di servizio  | 10                                   | 4,3              | 80                  |   |                   |              |                        | x                    |                          |
| Orientamento alla qualità dei servizi   | Capacità di mettere in atto comportamenti di lavoro e decisioni finalizzate all'efficienza dei processi e alla qualità dei prodotti/servizi finali. Capacità di effettuare regolarmente verifiche sul lavoro (proprio o altrui) per prevenire errori e per garantire il rispetto di un buon livello dei risultati finali.  | 10                                   | 4,3              | 70                  |   |                   | x            |                        |                      |                          |
| Integrazione con gli amministratori su obiettivi assegnati, con i colleghi su obiettivi comuni  | Garantisce efficace assistenza agli organi di governo. Adatta il proprio tempo lavoro al perseguimento degli obiettivi strategici concordati con la politica e di quelli gestionali concordati con la struttura accogliendo le prioritarie esigenze dell'ente. Presta attenzione alle necessità delle altre aree in particolare quando (formalmente e informalmente) coinvolte in processi lavorativi trasversali rispetto alla propria.                   | 10                                   | 4,3              | 71                  |   |                   |              | x                      |                      |                          |
| Analisi e soluzione dei problemi.   | Capacità di individuare e comprendere gli aspetti essenziali dei problemi, proporre soluzioni e verificarne gli esiti.   | 10                                   | 4,3              | 21                  |   | x                 |              |                        |                      |                          |
| Rapporti con l'utenza   | Capacità di cogliere le esigenze dei clienti interni ed esterni orientando costantemente la propria attività al soddisfacimento delle loro esigenze, coerentemente con l'organizzazione dei servizi.   | 10                                   | 4,3              | 35                  |   | x                 |              |                        |                      |                          |
| Orientamento al risultato:  | Capacità di lavorare per il perseguimento di obiettivi, anche attraverso la autodeterminazione degli stessi, definendo livelli di prestazione sfidanti. Applicazione costante al raggiungimento dei risultati di competenza. Capacità di essere efficace finalizzando con continuità le proprie e altrui attività al conseguimento dei risultati   |                                      |                  | 51                  |   |                   | x            |                        |                      |                          |
| Iniziativa:   | Capacità di attivarsi in modo autonomo nell'ambito delle proprie responsabilità e dei propri compiti, senza attendere indicazioni dagli altri e senza subire gli eventi.   | 10                                   | 4,3              | 51                  |   |                   | x            |                        |                      |                          |
| Capacità di differenziare la valutazione dei collaboratori  | Capacità di differenziare la valutazione dei propri collaboratori. Capacità di cogliere i diversi contributi dati da ciascun collaboratore   | 10                                   | 4,3              | 51                  |   |                   | x            |                        |                      | Modello A - Art. 21 SMVP |
| Totale peso comportamenti professionali   |  | 80                                   | Relativo         |                     | Valutazione   |                   |              |                        |                      | ESITO                    |
| Totale peso obiettivi specifici e comportamenti professionali   |  | 94                                   | 34               |                     | 2   | 7                 | 3            | 8                      |                      | 20                       |
| Esito Performance Individuale   |  | Contributo Performance Organizzativa |                  | 60                  | Obiettivi Specifici   |                   | 6            | 86%                    | Fascia               |                          |
|   |  | Comportamenti                        |                  | 20                  |   |                   |              |                        |                      |                          |

---

<sup>1</sup> Accessibilità: si intende la disponibilità e la diffusione di un insieme predefinito di informazioni che consentono, a qualsiasi potenziale fruitore, di individuare agevolmente e in modo chiaro il luogo in cui il servizio o la prestazione possono essere richiesti, nonché le modalità per fruirne direttamente e nel minore tempo possibile. Ne sono sottodimensioni: l'accessibilità fisica (accessibilità a servizi/prestazioni erogati presso sedi/uffici dislocati sul territorio), l'accessibilità multicanale (accessibilità a servizi/prestazioni erogati ricorrendo a più canali di comunicazione) Trasparenza: è caratterizzata dalla disponibilità/diffusione di un insieme predefinito di informazioni che consentono, a colui che richiede il servizio o la prestazione, di conoscere chiaramente a chi, come e cosa richiedere e in quanto tempo ed eventualmente con quali spese poterlo ricevere. Ad esempio, l'erogazione di un servizio è trasparente qualora siano resi noti, ai fruitori, utilizzando appropriati strumenti comunicativi, aspetti come: i costi associati all'erogazione del servizio richiesto; chi è il responsabile dell'ufficio o del procedimento che la richiesta consente di avviare e come entrare in contatto con lo stesso; i tempi di conclusione del procedimento; il risultato atteso; in che modo esso sarà messo a disposizione del richiedente e come potranno essere superati eventuali disservizi o anomalie riscontrate. Tempestività: è rappresentata dal tempo che intercorre dal momento della richiesta al momento dell'erogazione del servizio o della prestazione. Una prestazione o un servizio è di qualità se il periodo di tempo necessario all'erogazione è inferiore o uguale ad un limite temporale predefinito. Più precisamente, un determinato servizio è erogato con la massima tempestività qualora esso sia effettivamente erogato a ridosso del momento in cui la richiesta è espressa. La tempestività è, invece, minima o nulla qualora l'erogazione del servizio previsto sia effettuata al limite od oltre un certo lasso di tempo, fissato precedentemente, trascorso il quale, sempre convenzionalmente, si valuta che il servizio – anche se successivamente erogato – non sia stato erogato tempestivamente. Efficacia: è qualificabile come la rispondenza del servizio o della prestazione erogata a ciò che il richiedente può aspettarsi dallo stesso. Una prestazione si ritiene efficace se è erogata in modo formalmente corretto, è coerente con le aspettative fornite all'interessato al momento del contatto con l'ufficio, al quale è stata presentata la richiesta, e quindi rispetta compiutamente l'esigenza espressa dal richiedente medesimo. In particolare, ne costituiscono sotto-dimensioni rilevanti: ■ conformità: è la corrispondenza del servizio o della prestazione erogata con le specifiche regolamentate o formalmente previste nelle procedure standard dell'ufficio (ad esempio, l'ammontare di una prestazione previdenziale o assistenziale deve essere esattamente calcolata, secondo quanto è previsto nelle norme di riferimento, entro i tempi e con gli effetti previsti); ■ affidabilità: concerne la coerenza del servizio o della prestazione erogata con le specifiche programmate o dichiarate al cliente/fruitor (ad esempio, se è richiesta una lista puntuale di analisi cliniche, ci si aspetta che venga fornita una serie altrettanto puntuale di risultati o dati clinici, per altro ottenuti, talvolta, secondo un protocollo diagnostico specificato ex ante); ■ completezza: riguarda l'eshaustività del servizio o della prestazione erogata rispetto alle esigenze finali del cliente/fruitor (ad esempio, l'erogazione di un generico pagamento con un codice fiscale o un codice IBAN, o con altro identificativo rilevante incoerente o errato).



# COMUNE DI SESTU

## Sistema di Misurazione e Valutazione delle Performance del Personale dipendente

Adottato con Del. GC. n. \_\_\_\_\_ del \_\_\_\_\_ 2018

|   |   |
|---|---|
| Capo I .....  | 2 |
| Il sistema di Misurazione e di Valutazione della Performance del Personale dipendente ..... | 2 |
| Art. - 1 – Misurazione e Valutazione della performance del personale dei livelli .....      | 2 |
| Capo II .....   | 3 |
| La programmazione .....   | 3 |
| Art. -2- Assegnazione degli Obiettivi .....   | 3 |
| Art. - 3 - Catalogo dei comportamenti Professionali .....                                   | 3 |
| Art. - 4 - Aggiornamento degli obiettivi .....  | 4 |
| Capo III .....  | 4 |
| Metriche di Misurazione e Valutazione .....   | 4 |
| Art. - 5 - La Ponderazione degli Obiettivi .....  | 4 |
| Art. - 6 - Parametri di misurazione .....   | 4 |
| Capo IV .....   | 5 |
| Misurazione e Valutazione .....   | 5 |
| Art. - 7 – La Valutazione intermedia del personale dei livelli .....                        | 5 |
| Art. - 8 - Valutazione finale del personale dei livelli .....                               | 5 |
| Art.- 9- La Scheda di valutazione .....   | 6 |
| Art. – 10 - Esclusioni .....  | 7 |
| Art. - 11 - Conciliazione e contenziosi .....   | 8 |
| Art. - 12 - Revisione della Metodologia .....   | 8 |
| Art. – 13 - Collegamento con gli altri processi di gestione delle risorse umane .....       | 9 |
| Art. - 14 - Valutazione del dipendente sulle capacità manageriale del Responsabile .....    | 9 |
| Capo V Norme finali .....   | 9 |
| Art. - 15 – Criteri di accesso al premio .....  | 9 |
| Art. - 16 - Entrata in vigore .....   | 9 |
| Art. - 17 - Norma Transitoria .....   | 9 |

## Capo I

### Il sistema di Misurazione e di Valutazione della Performance del Personale dipendente

#### Art. - 1 – Misurazione e Valutazione della performance del personale dei livelli

1. Il Sistema di Misurazione e Valutazione della Performance del personale dei livelli illustra le finalità, le fasi, i tempi e le modalità di esecuzione del processo valutativo, l'ambito di applicazione ed esclusione e le procedure di conciliazione.
2. La misurazione e valutazione della performance del personale dei livelli è svolta dai Dirigenti o Responsabili di Unità Organizzativa in relazione:
  - a) al contributo reso dal personale dipendente per il perseguimento degli obiettivi di performance organizzativa dell'Ente;
  - b) all'impegno profuso e grado di partecipazione al conseguimento di specifici obiettivi di gruppo o individuali collegati con i risultati attesi della propria unità organizzativa di appartenenza;
  - c) alle competenze dimostrate e al grado di coerenza dei comportamenti professionali ed organizzativi.
3. La Misurazione e Valutazione della Performance del personale dipendente è finalizzata:
  - al miglioramento della qualità dei servizi offerti dall'Ente, secondo criteri strettamente connessi al soddisfacimento dell'interesse del destinatario dei servizi e degli interventi;
  - al miglioramento dell'allocazione delle risorse fra le diverse strutture, premiando quelle virtuose e di eccellenza e riducendo gli sprechi e le inefficienze;
  - alla crescita delle competenze professionali del personale dipendente, attraverso la valorizzazione del merito e l'erogazione dei premi per i risultati perseguiti dai singoli e dalle unità organizzative di riferimento.
4. I risultati dell'attività di misurazione e valutazione delle Performance verranno resi accessibili in forma aggregata nel rispetto della normativa di riferimento (art. 20 D.lgs. 33/13).

## Capo II

### La programmazione

#### Art. -2- Assegnazione degli Obiettivi

1. Il Dirigente o Responsabile di unità Organizzativa, sulla scorta degli obiettivi di performance organizzativa ed individuale, formalmente ricevuti per la sua Area, assegna a ciascun collaboratore, da esso funzionalmente dipendente, gli obiettivi annuali da perseguire.
2. L'assegnazione degli obiettivi al personale dipendente deve essere effettuata entro 15 gg. dalla data di approvazione del Piano degli Obiettivi/ Piano di performance da parte dell'Organo esecutivo dell'ente.
3. Nella scheda del dipendente dovrà essere indicato, in modo dettagliato, il contributo richiesto per il perseguimento degli obiettivi di performance organizzativa, il risultato atteso per il perseguimento degli obiettivi specifici del Settore e gli obiettivi comportamentali o comportamenti organizzativi corredati di appositi pesi e di significativi indicatori (preferibilmente numerici oppure definibili in forma descrittiva) idonei a rappresentare la misurabilità dei risultati da raggiungere in termini concreti e riscontrabili.
4. I criteri da seguire per la corretta declinazione degli obiettivi esecutivi da assegnare al personale dei livelli sono come appresso indicati:
  - a) pertinenza rispetto agli obiettivi fissati nel PDO/Piano Performance/Peg;
  - b) aderenza rispetto alle mansioni ascrivibili alla categoria e declaratoria di appartenenza;
  - c) misurabilità concreta e chiara rispetto raggiungimento del risultato atteso;
5. Il Dirigente o Responsabile di unità Organizzativa convoca appositi incontri informativi con i propri collaboratori, al fine di predisporre le misure operative di dettaglio utili al perseguimento degli obiettivi e gli strumenti necessari alla rilevazione dei dati occorrenti per l'elaborazione degli indicatori nonché a fornire eventuali chiarimenti.

#### Art. - 3 - Catalogo dei comportamenti Professionali

1. Si definiscono “comportamenti professionali o capacità organizzative” i fattori di valutazione collegati al perseguimento della qualità nella prestazione lavorativa.
2. Le competenze oggetto di valutazione, saranno annualmente scelte dal Dirigente o Responsabile di Unità Organizzativa, secondo le categorie professionali e peculiarità proprie del personale appartenente all' Area di competenza, tra quelli illustrati nell'allegato 1.



#### Art. - 4 - Aggiornamento degli obiettivi

1. Qualora nel corso dell'anno gli obiettivi di performance assegnati al Dirigente o Responsabile di Unità Organizzativa dovessero subire delle modifiche, lo stesso provvede, al massimo entro il 30 novembre di ogni anno, ad integrare o a modificare gli obiettivi assegnati al personale della propria unità organizzativa.
2. È fatta salva la possibilità per il Dirigente o Responsabile di Unità Organizzativa, previa condivisione con i collaboratori interessati, di modificare l'assegnazione degli obiettivi al personale funzionalmente dipendente anche in caso di assenza di modifiche al Piano degli Obiettivi /Piano Performance.

### Capo III

#### Metriche di Misurazione e Valutazione

#### Art. - 5 - La Ponderazione degli Obiettivi

1. Il Dirigente o Responsabile di Unità Organizzativa attribuisce, a ciascuno degli obiettivi organizzativi, individuali o comportamentali assegnati, un *peso* necessario per il calcolo del risultato conseguito dal dipendente.
2. La sommatoria dei pesi inerenti il contributo dato al perseguimento degli Obiettivi di Performance Organizzativa è pari a 60, mentre il peso attribuito al perseguimento degli obiettivi specifici di Settore e dei comportamenti è pari a 40. Pertanto, il peso complessivo della scheda del dipendenti è pari a 100.
3. In fase di pianificazione operativa delle attività il Dirigente o Responsabile di Unità Organizzativa, provvede alla ponderazione delle attività/compiti in cui si articola la pianificazione esecutiva dell'obiettivo in funzione della percentuale di partecipazione richiesta.

#### Art. - 6 - Parametri di misurazione

1. I Dirigenti o Responsabili di Unità Organizzativa individuano per ciascuno degli obiettivi, un valore atteso collegato agli indicatori di misurazione descritti nelle schede di programmazione del Dirigente/Responsabile Titolare di PO.

Sistema di Misurazione e Valutazione delle Performance del personale dei livelli

2. Il valore atteso deve avere una validità intersoggettiva e deve essere caratterizzato da:
- *precisione, o significatività*, intesa come la capacità di misurare realmente ed esattamente il grado di raggiungimento di un obiettivo;
  - *completezza*, ossia la capacità di rappresentare le variabili principali che determinano i risultati conseguiti dal Settore di riferimento;
  - *tempestività*, intesa come la capacità di fornire le informazioni necessarie in tempi utili ai fini dell'attivazione di processi decisionali sia in merito alla valutazione nonché alle eventuali azioni correttive;
  - *misurabilità*, vale a dire la capacità di essere quantificabile secondo una procedura oggettiva.

## Capo IV

### Misurazione e Valutazione

#### Art. - 7 – La Valutazione intermedia del personale dei livelli

1. Il Dirigente o Responsabile di Unità Organizzativa, sulla base delle informazioni emergenti dai sistemi di controllo attivi nell'Ente, effettua delle sessioni di monitoraggio volte a definire il grado di conseguimento, in corso d'anno, degli obiettivi assegnati.
2. Il Dirigente o Responsabile di Unità Organizzativa effettua la valutazione intermedia mediante acquisizione, da parte di ciascun collaboratore, delle informazioni atte a verificare il grado di conseguimento degli obiettivi attribuiti, indicando eventualmente in forma scritta, gli elementi di criticità rilevati anche sulla base di informazioni acquisite attraverso altri strumenti di controllo presenti nell'Ente.
3. Il Dipendente durante il corso dell'anno è tenuto a segnalare l'esistenza di cause oggettive, ostative al conseguimento degli obiettivi affidati ed insuperabili nella competenza, che potranno così dar luogo, in corso d'esercizio, ad un aggiornamento del Piano degli obiettivi/Piano delle performance e dei relativi target.
4. A seguito degli esiti della verifica intermedia può essere concordata la variazione degli indicatori e/o del valore di performance atteso, delle fonti dei dati e/o delle metodologie di stima.
5. Gli esiti delle valutazioni intermedie sono comunicati ai dipendenti anche mediante colloqui di gruppo o individuali.

#### Art. - 8 - Valutazione finale del personale dei livelli

1. Ciascun Dirigente o Responsabile di Unità Organizzativa effettua la valutazione del personale assegnato nel rispetto delle procedure previste nel presente Sistema di Misurazione e Valutazione delle Performance.
2. Il Responsabile di Unità Organizzativa compila la scheda di valutazione in merito ai risultati raggiunti, attribuendo per ciascun obiettivo un valore, espresso in termini percentuali, che attesta in che misura il valore atteso è stato o meno rispettato. In tal modo viene automaticamente corrisposta una classe di conseguimento - *Non avviato* - *Avviato* - *Perseguito* - *Parzialmente Raggiunto* - *Pienamente Raggiunto*.
  - a. se l'obiettivo è descritto dal livello "non avviato", ottiene un punteggio pari a 0;
  - b. se l'obiettivo è descritto dal livello "avviato", può ottenere un punteggio fino ad un massimo di 50 e un minimo di 21;
  - c. se l'obiettivo è descritto dal livello "perseguito", può ottenere un punteggio fino ad un massimo di 70 e un minimo di 51;
  - d. se l'obiettivo è descritto dal livello "parzialmente raggiunto", può ottenere un punteggio fino ad un massimo di 90 e un minimo di 71;
  - e. se l'obiettivo è descritto dal livello "pienamente raggiunto", può ottenere un punteggio fino ad un massimo di 100 e un minimo di 91;
3. Il Valutatore effettua la valutazione in merito ai comportamenti professionali, declinati nelle schede individuali, attribuendo a ciascuno di essi un valore, espresso in termini percentuali, a cui corrisponde una classe di giudizio del comportamento - *Inadeguato* - *Insoddisfacente* - *Migliorabile* - *Buono* - *Eccellente*.
  - a. se il valutato è descritto dal livello "inadeguato", ottiene un punteggio pari a 0;
  - b. se il valutato è descritto dal livello "insoddisfacente", può ottenere un punteggio fino ad un massimo di 50 e un minimo di 21;
  - c. se il valutato è descritto dal livello "migliorabile", può ottenere un punteggio fino ad un massimo di 70 e un minimo di 51;
  - d. se il valutato è descritto dal livello "buono", può ottenere un punteggio fino ad un massimo di 90 e un minimo di 71;
  - e. se il valutato è descritto dal livello "eccellente", può ottenere un punteggio fino ad un massimo di 100 e un minimo di 91;

#### Art.- 9- La Scheda di valutazione

1. La performance del dipendente viene valutata con un'unica scheda. L'intestazione della scheda è identificativa dell'unità organizzativa, del suo Responsabile e del dipendente interessato. La scheda Sistema di Misurazione e Valutazione delle Performance del personale dei livelli

individuale di valutazione<sup>1</sup> delle performance è articolata secondo una struttura “a campi”. La scheda è composta da 2 blocchi:

I. Il primo blocco è relativo alla valutazione del contributo individuale dato alla performance organizzativa dell'Ente, in cui viene riportato il titolo dell'obiettivo di performance organizzativa, il risultato atteso o l'attività/contributo richiesto al dipendente, il peso assegnato. La valutazione di ciascun obiettivo viene effettuata mediante l'inserimento nell'apposita colonna di un punteggio, espresso in termini percentuali, che attesta in che misura il valore atteso è stato o meno rispettato. In tal modo viene automaticamente corrisposta una classe di conseguimento: *Non avviato - Avviato - Perseguito - Parzialmente Raggiunto - Pienamente Raggiunto*, come illustrato all'art. 8. Al totale degli obiettivi di questo primo blocco della scheda viene assegnato un peso pari a 60 su 100.

II. Il secondo blocco riguarda la valutazione della performance individuale collegata al raggiungimento di eventuali obiettivi specifici di Settore e dei comportamenti professionali. Per la valutazione degli obiettivi specifici sono previste le stesse modalità di gestione illustrate per la valutazione del contributo reso per la performance organizzativa.

La valutazione di ciascun comportamento professionale scelto dal Responsabile di Unità organizzativa (completo di descrizione e peso assegnato) viene effettuata mediante l'inserimento, nell'apposita colonna della scheda di Valutazione, di un punteggio espresso in termini percentuali, che corrisponde ad una classe di conseguimento: *inadeguato - insoddisfacente - migliorabile - buono - eccellente*.

Al secondo blocco nel complesso viene assegnato un peso pari a 40 su 100.

A margine della scheda viene riportato il risultato finale della performance individuale del dipendente, indicato con un punteggio % - determinato dalla somma dell'esito della valutazione del contributo al raggiungimento della performance organizzativa, del raggiungimento degli obiettivi specifici e dei comportamenti professionali- che inciderà sull'accesso e sull'ammontare del premio di produttività.

### Art. - 10 - Esclusioni

1. L'accertata violazione dei codici di comportamento e di disciplina da cui sia derivata l'applicazione di sanzioni disciplinari, superiori al rimprovero scritto, salvo diverse disposizioni contenute nel regolamento per i procedimenti disciplinari, esclude il dipendente destinatario della sanzione dalla valutazione e conseguentemente dalla partecipazione alla distribuzione delle premialità connesse alle performance.

2. L'avvio di un procedimento disciplinare a carico del soggetto valutato, determina la sospensione del processo valutativo in corso.

---

<sup>1</sup> In allegato al presente SMVP  
Sistema di Misurazione e Valutazione delle Performance del personale dei livelli

## Art. - 11 - Conciliazione e contenziosi

1. Fermi restando gli istituti di tutela previsti dalla legge e di natura giurisdizionale, in conformità alla previsione normativa di cui all'art. 7, 3° comma, D.lgs. 150/2009, il presente Sistema di Misurazione e Valutazione della Performance prevede le seguenti procedure conciliative, volte a verificare la possibilità di addivenire preventivamente ad un componimento interno di situazioni di conflitto discendenti dalla non condivisione delle valutazioni operate.
2. Entro 10 giorni dalla notifica della scheda di valutazione, in caso di risultato complessivo non condiviso, il dipendente può produrre articolata relazione contro deduttiva, sulla quale, entro i 10 gg. successivi, il Dirigente o Responsabile di Unità Organizzativa:
  - a) in costanza di medesime conclusioni sul punteggio attribuito, esprimerà il proprio parere di conferma;
  - b) diversamente potrà procedere alla conseguente revisione della valutazione operata e a notificarla all'interessato e all'organo esecutivo dell'ente;
3. Nel caso in cui si verifichi l'ipotesi a) di cui al presente articolo, entro 3 giorni dalla comunicazione dell'esito di conferma della valutazione, può essere richiesto, a cura del Dipendente, assistito da un rappresentante delle organizzazioni sindacali ovvero da un legale di sua fiducia, attraverso atto scritto e motivato l'intervento dell'Organo di Valutazione previsto per la Dirigenza o Responsabili di Unità Organizzativa, come tentativo di componimento bonario di situazioni di conflitto, suscettibili di possibile contenzioso in sede giurisdizionale.
4. La programmazione del colloquio con l'Organo di Valutazione dovrà essere definita entro 10 giorni dalla richiesta. La procedura di conciliazione si chiude con la formalizzazione di un verbale riportante i contenuti dell'accordo raggiunto tra il Dirigente/Responsabile di Unità Organizzativa e il Dipendente, ovvero con la constatazione del mancato accordo.

## Art. - 12 - Revisione della Metodologia

1. L'adozione del sistema prevede che nella fase di avvio lo stesso sia presentato, a cura dei Dirigenti o Responsabili di Unità Organizzativa, al personale dei livelli. I Dirigenti o Responsabili di Unità Organizzativa avranno cura di censire le eventuali criticità o carenze riscontrate nel processo di valutazione. Alla luce delle criticità eventualmente riscontrate nel sistema e nel processo, lo stesso verrà adeguato al fine di garantirne un graduale e costante miglioramento.

### Art. - 13 - Collegamento con gli altri processi di gestione delle risorse umane

I risultati di cui al presente Sistema di Misurazione e Valutazione verranno utilizzati per diverse finalità: *a)* la valorizzazione delle risorse umane attraverso gli strumenti di riconoscimento del merito e i metodi di incentivazione della produttività sulla base dei sistemi premianti vigenti presso l'ente; *b)* il miglioramento organizzativo; *c)* la ridefinizione delle strategie dell'amministrazione, *d)* la possibilità di attivare piani di miglioramento individuali (sotto il profilo della formazione/aggiornamento professionale, degli avanzamenti di carriera).

### Art. - 14 - Valutazione del dipendente sulle capacità manageriale del Responsabile

Ai fini della valutazione delle competenze manageriali dei Responsabili di Unità Organizzativa personale dei livelli riceverà un questionario anonimo, scheda **xxxx** con una serie di fattori di valutazione (item) tesi a misurare la “*capacità nella gestione delle risorse umane*” assegnate al Dirigente Responsabile di unità Organizzativa.

## Capo V Norme finali

### Art. - 15 – Criteri di accesso al premio

1. Per la determinazione del premio di produttività del personale dipendente si rinvia a quanto previsto nel Contratto Decentrato Integrativo Aziendale.

### Art. - 16 - Entrata in vigore

1. Il SMVP di cui al presente documento troverà applicazione a decorrere dal 2018 e potrà essere utilizzato, per quanto riguarda la valutazione, a partire dall'anno successivo all'approvazione.
2. Il presente Sistema sostituisce integralmente quelli precedentemente in vigore.
3. A seguito della adozione di apposite Linee Guida per gli Enti Locali di cui al D.lgs. n. 74/2017 la metodologia potrà, ricorrendone i presupposti, essere adeguata/aggiornata.

### Art. - 17 - Norma Transitoria

1. Nell'anno di prima applicazione, in caso di impossibilità di piena operatività del SMVP, previa intesa con l'Organo di valutazione, gli strumenti potranno essere adeguati in corso d'anno.

Allegato 1 Catalogo comportamenti professionali o organizzativi per categoria di appartenenza

| Catalogo dei Comportamenti - categorie: D - C - B - A     |   |  |                         |             |             |             |            |   |
|---|---|--|-------------------------|-------------|-------------|-------------|------------|---|
| Comportamento   | Descrittore   | Scala di giudizio  | Descrittori di giudizio |             |             |             |            |   |
| <b>A - Relazione e collaborazione interfunzionale</b>     | Si valutano le capacità comunicative e di apporto concreto nel gruppo di lavoro - di relazione con i colleghi e di partecipazione alla vita organizzativa - di collaborazione ed integrazione nei processi di servizio - di propensione a trasmettere le proprie competenze ai colleghi | <ul style="list-style-type: none"> <li>- 1 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>0 % ÷ 20 %</td></tr></table></li> <li>- 2 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>21 % ÷ 50 %</td></tr></table></li> <li>- 3 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>51 % ÷ 70 %</td></tr></table></li> <li>- 4 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>71 % ÷ 90 %</td></tr></table></li> <li>- 5 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>91% ÷ 100%</td></tr></table></li> </ul> | 0 % ÷ 20 %              | 21 % ÷ 50 % | 51 % ÷ 70 % | 71 % ÷ 90 % | 91% ÷ 100% | <ul style="list-style-type: none"> <li>- Non si attiva per collaborare con i colleghi, neppure su richiesta o sollecitazione</li> <li>- Si attiva per collaborare con i colleghi in misura minima e solo su sollecitazione</li> <li>- Si attiva per supportare i colleghi in modo parziale rispetto alle aspettative</li> <li>- Si attiva ad integrarsi nel gruppo di lavoro in maniera adeguata alle aspettative</li> <li>- Si attiva oltre le aspettative e condivide le competenze possedute con i colleghi</li> </ul> |
| 0 % ÷ 20 %  |   |  |                         |             |             |             |            |   |
| 21 % ÷ 50 %   |   |  |                         |             |             |             |            |   |
| 51 % ÷ 70 %   |   |  |                         |             |             |             |            |   |
| 71 % ÷ 90 %   |   |  |                         |             |             |             |            |   |
| 91% ÷ 100%  |   |  |                         |             |             |             |            |   |
| <b>B - Assunzione di iniziativa</b>                       | Si valuta comportamento tenuto in rapporto a situazioni che richiedono, nell'ambito delle proprie competenze, di intraprendere un'azione con un intervento immediato  | <ul style="list-style-type: none"> <li>- 1 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>0 % ÷ 20 %</td></tr></table></li> <li>- 2 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>21 % ÷ 50 %</td></tr></table></li> <li>- 3 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>51 % ÷ 70 %</td></tr></table></li> <li>- 4 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>71 % ÷ 90 %</td></tr></table></li> <li>- 5 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>91% ÷ 100%</td></tr></table></li> </ul> | 0 % ÷ 20 %              | 21 % ÷ 50 % | 51 % ÷ 70 % | 71 % ÷ 90 % | 91% ÷ 100% | <ul style="list-style-type: none"> <li>- Di fronte alle situazioni descritte non assume mai alcuna iniziativa</li> <li>- Assume iniziative eccezionalmente, in casi non complessi e con supporto altrui</li> <li>- Assume iniziative spesso ma non in tutti i casi in cui appare necessario</li> <li>- Assume iniziative secondo le aspettative rispetto al ruolo ricoperto</li> <li>- Assume iniziative in misura superiore alle aspettative e rispetto ai colleghi</li> </ul>   |
| 0 % ÷ 20 %  |   |  |                         |             |             |             |            |   |
| 21 % ÷ 50 %   |   |  |                         |             |             |             |            |   |
| 51 % ÷ 70 %   |   |  |                         |             |             |             |            |   |
| 71 % ÷ 90 %   |   |  |                         |             |             |             |            |   |
| 91% ÷ 100%  |   |  |                         |             |             |             |            |   |
| <b>C - Tempestività</b>                                   | Si valuta il rispetto i tempi assegnati per l'esecuzione della prestazione ed interviene nei tempi opportuni anche in assenza di istruzioni specifiche  | <ul style="list-style-type: none"> <li>- 1 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>0 % ÷ 20 %</td></tr></table></li> <li>- 2 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>21 % ÷ 50 %</td></tr></table></li> <li>- 3 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>51 % ÷ 70 %</td></tr></table></li> <li>- 4 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>71 % ÷ 90 %</td></tr></table></li> <li>- 5 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>91% ÷ 100%</td></tr></table></li> </ul> | 0 % ÷ 20 %              | 21 % ÷ 50 % | 51 % ÷ 70 % | 71 % ÷ 90 % | 91% ÷ 100% | <ul style="list-style-type: none"> <li>- Non rispetta mai i tempi assegnati</li> <li>- E' poco rispettoso dei tempi assegnati</li> <li>- In qualche occasione è tempestivo</li> <li>- Rispetta i tempi assegnati secondo le aspettative</li> <li>- Nel rispetto dei tempi supera le aspettative, anche anticipando le scadenze</li> </ul>   |
| 0 % ÷ 20 %  |   |  |                         |             |             |             |            |   |
| 21 % ÷ 50 %   |   |  |                         |             |             |             |            |   |
| 51 % ÷ 70 %   |   |  |                         |             |             |             |            |   |
| 71 % ÷ 90 %   |   |  |                         |             |             |             |            |   |
| 91% ÷ 100%  |   |  |                         |             |             |             |            |   |
| <b>D - Rapporti con l'unità operativa di appartenenza</b> | Si valuta la correttezza dei rapporti intrattenuti con i responsabili/dirigenti o con eventuali altri superiori   | <ul style="list-style-type: none"> <li>- 1 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>0 % ÷ 20 %</td></tr></table></li> <li>- 2 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>21 % ÷ 50 %</td></tr></table></li> <li>- 3 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>51 % ÷ 70 %</td></tr></table></li> <li>- 4 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>71 % ÷ 90 %</td></tr></table></li> <li>- 5 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>91% ÷ 100%</td></tr></table></li> </ul> | 0 % ÷ 20 %              | 21 % ÷ 50 % | 51 % ÷ 70 % | 71 % ÷ 90 % | 91% ÷ 100% | <ul style="list-style-type: none"> <li>- È scorretto e non esegue le direttive del Responsabile/Dirigente</li> <li>- Non sempre è corretto e leale nei rapporti con i superiori</li> <li>- Esegue le direttive dei responsabili anche se con tendenza alla polemica</li> <li>- Esegue con diligenza le direttive dei responsabili secondo le attese</li> <li>- La correttezza nel rapporto supera le aspettative, oltre il restante personale</li> </ul>  |
| 0 % ÷ 20 %  |   |  |                         |             |             |             |            |   |
| 21 % ÷ 50 %   |   |  |                         |             |             |             |            |   |
| 51 % ÷ 70 %   |   |  |                         |             |             |             |            |   |
| 71 % ÷ 90 %   |   |  |                         |             |             |             |            |   |
| 91% ÷ 100%  |   |  |                         |             |             |             |            |   |
| <b>E - Analisi e soluzione dei problemi.</b>              | Si valuta la capacità di affrontare situazioni critiche e di risolvere problemi imprevisti, proponendo possibili alternative ed utilizzando le proprie conoscenze. Propensioni intellettuali ed emotive nel superare gli ostacoli   | <ul style="list-style-type: none"> <li>- 1 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>0 % ÷ 20 %</td></tr></table></li> <li>- 2 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>21 % ÷ 50 %</td></tr></table></li> <li>- 3 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>51 % ÷ 70 %</td></tr></table></li> <li>- 4 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>71 % ÷ 90 %</td></tr></table></li> <li>- 5 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>91% ÷ 100%</td></tr></table></li> </ul> | 0 % ÷ 20 %              | 21 % ÷ 50 % | 51 % ÷ 70 % | 71 % ÷ 90 % | 91% ÷ 100% | <ul style="list-style-type: none"> <li>- Di fronte a situazioni critiche non è capace di prendere decisioni in autonomia</li> <li>- Raramente riesce ad affrontare e risolvere criticità e problemi imprevisti</li> <li>- Salvo alcune eccezioni di solito riesce a risolvere criticità ed imprevisti</li> <li>- Affronta criticità ed imprevisti e li risolve soddisfacendo le aspettative.</li> <li>- Riesce a risolvere criticità e imprevisti in maniera superiore alle aspettative</li> </ul>                        |
| 0 % ÷ 20 %  |   |  |                         |             |             |             |            |   |
| 21 % ÷ 50 %   |   |  |                         |             |             |             |            |   |
| 51 % ÷ 70 %   |   |  |                         |             |             |             |            |   |
| 71 % ÷ 90 %   |   |  |                         |             |             |             |            |   |
| 91% ÷ 100%  |   |  |                         |             |             |             |            |   |

|  |  |  |            |             |             |             |              |  |
|--|--|--|------------|-------------|-------------|-------------|--------------|--|
| <b>F - Capacità di formulare proposte per il miglioramento del servizio</b>      | Si valuta la capacità di presentare ai soggetti competenti proposte di miglioramento del servizio, volte sia al conseguimento di specifici risultati, sia al miglioramento organizzativo dell'ambiente di lavoro.  | <ul style="list-style-type: none"> <li>- 1 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>0 % ÷ 20 %</td></tr></table></li> <li>- 2 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>21 % ÷ 50 %</td></tr></table></li> <li>- 3 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>51 % ÷ 70 %</td></tr></table></li> <li>- 4 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>71 % ÷ 90 %</td></tr></table></li> <li>- 5 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>91 % ÷ 100 %</td></tr></table></li> </ul> | 0 % ÷ 20 % | 21 % ÷ 50 % | 51 % ÷ 70 % | 71 % ÷ 90 % | 91 % ÷ 100 % | <ul style="list-style-type: none"> <li>- Non è capace di formulare proposte migliorative di alcun tipo</li> <li>- Formula solo proposte di scarsa rilevanza</li> <li>- Occasionalmente formula proposte rilevanti</li> <li>- Nel formulare proposte di miglioramento soddisfa le aspettative</li> <li>- Formula proposte rilevanti oltre le aspettative e migliori di quelle dei colleghi</li> </ul>   |
| 0 % ÷ 20 %   |  |  |            |             |             |             |              |  |
| 21 % ÷ 50 %  |  |  |            |             |             |             |              |  |
| 51 % ÷ 70 %  |  |  |            |             |             |             |              |  |
| 71 % ÷ 90 %  |  |  |            |             |             |             |              |  |
| 91 % ÷ 100 %   |  |  |            |             |             |             |              |  |
| <b>G - Accuratezza e diligenza</b>   | Si valuta l'attenzione, la precisione, l'accuratezza e la diligenza nell'assolvere i compiti e le mansioni collegate al ruolo assegnato.   | <ul style="list-style-type: none"> <li>- 1 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>0 % ÷ 20 %</td></tr></table></li> <li>- 2 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>21 % ÷ 50 %</td></tr></table></li> <li>- 3 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>51 % ÷ 70 %</td></tr></table></li> <li>- 4 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>71 % ÷ 90 %</td></tr></table></li> <li>- 5 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>91 % ÷ 100 %</td></tr></table></li> </ul> | 0 % ÷ 20 % | 21 % ÷ 50 % | 51 % ÷ 70 % | 71 % ÷ 90 % | 91 % ÷ 100 % | <ul style="list-style-type: none"> <li>- E' incostante, impreciso e negligente. Lavora senza attenzione alla qualità</li> <li>- Spesso è impreciso, inesatto non accurato. Mira al mero adempimento formale</li> <li>- In alcuni casi è impreciso ed inesatto, vi sono margini di miglioramento</li> <li>- La diligenza e precisione che lo contraddistinguono soddisfano le aspettative</li> <li>- L'accuratezza e diligenza che lo contraddistinguono superano le aspettative</li> </ul> |
| 0 % ÷ 20 %   |  |  |            |             |             |             |              |  |
| 21 % ÷ 50 %  |  |  |            |             |             |             |              |  |
| 51 % ÷ 70 %  |  |  |            |             |             |             |              |  |
| 71 % ÷ 90 %  |  |  |            |             |             |             |              |  |
| 91 % ÷ 100 %   |  |  |            |             |             |             |              |  |
| <b>H - Flessibilità e disponibilità a sostenere impegni di lavoro aggiuntivi</b> | Si valuta la disponibilità ad adeguarsi alle esigenze dell'incarico ricoperto e a garantire il proprio contributo anche in materie che non sono di specifica competenza, nell'interesse dell'Organizzazione.   | <ul style="list-style-type: none"> <li>- 1 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>0 % ÷ 20 %</td></tr></table></li> <li>- 2 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>21 % ÷ 50 %</td></tr></table></li> <li>- 3 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>51 % ÷ 70 %</td></tr></table></li> <li>- 4 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>71 % ÷ 90 %</td></tr></table></li> <li>- 5 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>91 % ÷ 100 %</td></tr></table></li> </ul> | 0 % ÷ 20 % | 21 % ÷ 50 % | 51 % ÷ 70 % | 71 % ÷ 90 % | 91 % ÷ 100 % | <ul style="list-style-type: none"> <li>- Non mostra alcuna disponibilità a svolgere carichi di lavoro aggiuntivi</li> <li>- E' poco disponibile e spesso fa resistenza ad assumere carichi aggiuntivi</li> <li>- E' disponibile con qualche resistenza a svolgere carichi aggiuntivi</li> <li>- La disponibilità a svolgere carichi aggiuntivi soddisfa le aspettative.</li> <li>- E' disponibile spontaneamente a svolgere carichi aggiuntivi oltre le aspettative</li> </ul>             |
| 0 % ÷ 20 %   |  |  |            |             |             |             |              |  |
| 21 % ÷ 50 %  |  |  |            |             |             |             |              |  |
| 51 % ÷ 70 %  |  |  |            |             |             |             |              |  |
| 71 % ÷ 90 %  |  |  |            |             |             |             |              |  |
| 91 % ÷ 100 %   |  |  |            |             |             |             |              |  |
| <b>I - Rapporti con l'utenza</b>   | Si valutano gli atteggiamenti tenuti con i diretti destinatari dei servizi (stakeholder). La predisposizione a prendere in carico le esigenze degli utenti. La capacità di promuovere l'immagine dell'Ente verso l'esterno tramite i comportamenti assunti dai dipendenti. | <ul style="list-style-type: none"> <li>- 1 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>0 % ÷ 20 %</td></tr></table></li> <li>- 2 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>21 % ÷ 50 %</td></tr></table></li> <li>- 3 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>51 % ÷ 70 %</td></tr></table></li> <li>- 4 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>71 % ÷ 90 %</td></tr></table></li> <li>- 5 <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td>91 % ÷ 100 %</td></tr></table></li> </ul> | 0 % ÷ 20 % | 21 % ÷ 50 % | 51 % ÷ 70 % | 71 % ÷ 90 % | 91 % ÷ 100 % | <ul style="list-style-type: none"> <li>- Ha un pessimo rapporto con gli utenti</li> <li>- E' poco disponibile a cogliere le esigenze degli interlocutori/utenti</li> <li>- E' disponibile con qualche resistenza a farsi carico delle esigenze degli utenti</li> <li>- I rapporti assunti verso gli utenti interni ed esterni soddisfano le aspettative.</li> <li>- Il comportamento assunto verso il cliente esterno ed interno supera le aspettative</li> </ul>                          |
| 0 % ÷ 20 %   |  |  |            |             |             |             |              |  |
| 21 % ÷ 50 %  |  |  |            |             |             |             |              |  |
| 51 % ÷ 70 %  |  |  |            |             |             |             |              |  |
| 71 % ÷ 90 %  |  |  |            |             |             |             |              |  |
| 91 % ÷ 100 %   |  |  |            |             |             |             |              |  |



Allegato 2 scheda di valutazione

| COMUNE DI   |  |                          |                   |                               |   |                               |                            |                        |                          |    |            |             |  |  |                         |  |    |        |                               |  |                                       |       |        |  |  |  |  |       |        |  |
|---|--|--------------------------|-------------------|-------------------------------|---|-------------------------------|----------------------------|------------------------|--------------------------|----|------------|-------------|--|--|-------------------------|--|----|--------|-------------------------------|--|---------------------------------------|-------|--------|--|--|--|--|-------|--------|--|
| CENTRO DI RESPONSABILITA'   |  |                          |                   |                               | CATEGORIA                                   | POS. ECONOMICA                |                            | ANNO                   |                          |    |            |             |  |  |                         |  |    |        |                               |  |                                       |       |        |  |  |  |  |       |        |  |
| SERVIZIO  |  |                          |                   |                               |   |                               |                            | 2018                   |                          |    |            |             |  |  |                         |  |    |        |                               |  |                                       |       |        |  |  |  |  |       |        |  |
| DIPENDENTE  |  |                          |                   |                               |   |                               |                            |                        |                          |    |            |             |  |  |                         |  |    |        |                               |  |                                       |       |        |  |  |  |  |       |        |  |
| LA PERFORMANCE INDIVIDUALE DEL PERSONALE DIPENDENTE   |  |                          |                   |                               | Scala di valutazione del risultato ottenuto |                               |                            |                        |                          |    |            |             |  |  |                         |  |    |        |                               |  |                                       |       |        |  |  |  |  |       |        |  |
|   |  |                          |                   |                               | 1   | 2                             | 3                          | 4                      | 5                        |    |            |             |  |  |                         |  |    |        |                               |  |                                       |       |        |  |  |  |  |       |        |  |
|   |  |                          |                   |                               | 0% ÷ 20%                                    | 21% ÷ 50%                     | 51% ÷ 70%                  | 71% ÷ 90%              | 91% ÷ 100%               |    |            |             |  |  |                         |  |    |        |                               |  |                                       |       |        |  |  |  |  |       |        |  |
| Obiettivo Performance Organizzativa   | Fasi/Sub obiettivi assegnati al Dipendente | Peso attribuito          | Formule risultato | % Risultato                   | Non avviato                                 | Avviato                       | Perseguito                 | Parzialmente Raggiunto | Pienamente Raggiunto     |    |            |             |  |  |                         |  |    |        |                               |  |                                       |       |        |  |  |  |  |       |        |  |
| xxxxxxxx  | xxxxxxx                                    | 30                       | 0,90              | 90                            |   |                               |                            | X                      |                          |    |            |             |  |  |                         |  |    |        |                               |  |                                       |       |        |  |  |  |  |       |        |  |
| xxxxxxxx  | xxxxxxx                                    | 30                       | 0,95              | 95                            |   |                               |                            |                        | X                        |    |            |             |  |  |                         |  |    |        |                               |  |                                       |       |        |  |  |  |  |       |        |  |
| <b>Totale Peso Obiettivi = 60</b>   |  | <b>Pesatura Adeguata</b> |                   | 60                            |   | 93                            | 0                          | 0                      | 27                       | 29 |            |             |  |  |                         |  |    |        |                               |  |                                       |       |        |  |  |  |  |       |        |  |
| Obiettivo Gestionale  | Fasi/Sub obiettivi assegnati al Dipendente | Peso attribuito          | Formule risultato | % Risultato                   | Non avviato                                 | Avviato                       | Perseguito                 | Parzialmente Raggiunto | Pienamente Raggiunto     |    |            |             |  |  |                         |  |    |        |                               |  |                                       |       |        |  |  |  |  |       |        |  |
| xxxxxxxx  | xxxxxxx                                    | 5                        | 0,91              | 91                            |   |                               |                            |                        | X                        |    |            |             |  |  |                         |  |    |        |                               |  |                                       |       |        |  |  |  |  |       |        |  |
| xxxxxxxx  | xxxxxxx                                    | 5                        | 0,90              | 90                            |   |                               |                            | X                      |                          |    |            |             |  |  |                         |  |    |        |                               |  |                                       |       |        |  |  |  |  |       |        |  |
| xxxxxxxx  | xxxxxxx                                    | 5                        | 0,70              | 70                            |   |                               | X                          |                        |                          |    |            |             |  |  |                         |  |    |        |                               |  |                                       |       |        |  |  |  |  |       |        |  |
| Comportamenti Professionali   | Comportamento Atteso                       | Peso attribuito          | Formule risultato | % Risultato                   | Comportamento Inadeguato                    | Comportamento Insoddisfacente | Comportamento Migliorabile | Comportamento Buono    | Comportamento Eccellente |    |            |             |  |  |                         |  |    |        |                               |  |                                       |       |        |  |  |  |  |       |        |  |
| xxxxxxxx  | xxxxxxx                                    | 10                       | 0,80              | 80                            |   |                               |                            | X                      |                          |    |            |             |  |  |                         |  |    |        |                               |  |                                       |       |        |  |  |  |  |       |        |  |
| xxxxxxxx  | xxxxxxx                                    | 10                       | 0,80              | 80                            |   |                               |                            | X                      |                          |    |            |             |  |  |                         |  |    |        |                               |  |                                       |       |        |  |  |  |  |       |        |  |
| xxxxxxxx  | xxxxxxx                                    | 5                        | 0,80              | 80                            |   |                               |                            | X                      |                          |    |            |             |  |  |                         |  |    |        |                               |  |                                       |       |        |  |  |  |  |       |        |  |
| <b>Totale Peso Obj gestionali + Comportamenti Professionali =40</b>   |  | <b>Pesatura Adeguata</b> |                   | 40                            |   | 82                            | 0                          | 4                      | 25                       | 5  |            |             |  |  |                         |  |    |        |                               |  |                                       |       |        |  |  |  |  |       |        |  |
| <table border="0" style="width:100%; border-collapse: collapse;"> <tr> <td style="width:30%;"></td> <td style="width:15%; text-align: right;">su base 60</td> <td style="width:15%; text-align: right;">su base 100</td> <td style="width:30%;"></td> <td style="width:10%;"></td> </tr> <tr> <td>PERFORMANCE INDIVIDUALE</td> <td style="text-align: right;">ESITO OBJ PERFORMANCE ORGANIZZATIVA/60</td> <td style="text-align: right;">56</td> <td style="text-align: right;">92,50%</td> <td rowspan="2" style="text-align: center; vertical-align: middle;">ESITO PERFORMANCE INDIVIDUALE</td> </tr> <tr> <td></td> <td style="text-align: right;">ESITO OBJ ESECUTIVI + COMPORAMENTI/40</td> <td style="text-align: right;">32,55</td> <td style="text-align: right;">81,38%</td> </tr> <tr> <td colspan="4"></td> <td style="text-align: right;">88,05</td> <td style="text-align: right;">FASCIA</td> <td style="border: 1px solid black; width: 50px;"></td> </tr> </table> |  |                          |                   |                               |   |                               |                            |                        |                          |    | su base 60 | su base 100 |  |  | PERFORMANCE INDIVIDUALE | ESITO OBJ PERFORMANCE ORGANIZZATIVA/60 | 56 | 92,50% | ESITO PERFORMANCE INDIVIDUALE |  | ESITO OBJ ESECUTIVI + COMPORAMENTI/40 | 32,55 | 81,38% |  |  |  |  | 88,05 | FASCIA |  |
|   | su base 60                                 | su base 100              |                   |                               |   |                               |                            |                        |                          |    |            |             |  |  |                         |  |    |        |                               |  |                                       |       |        |  |  |  |  |       |        |  |
| PERFORMANCE INDIVIDUALE   | ESITO OBJ PERFORMANCE ORGANIZZATIVA/60     | 56                       | 92,50%            | ESITO PERFORMANCE INDIVIDUALE |   |                               |                            |                        |                          |    |            |             |  |  |                         |  |    |        |                               |  |                                       |       |        |  |  |  |  |       |        |  |
|   | ESITO OBJ ESECUTIVI + COMPORAMENTI/40      | 32,55                    | 81,38%            |                               |   |                               |                            |                        |                          |    |            |             |  |  |                         |  |    |        |                               |  |                                       |       |        |  |  |  |  |       |        |  |
|   |  |                          |                   | 88,05                         | FASCIA                                      |                               |                            |                        |                          |    |            |             |  |  |                         |  |    |        |                               |  |                                       |       |        |  |  |  |  |       |        |  |